

Kamis, 17 Oktober 2024

FM-CC-AAJI-006-00

<b>Judul</b>	AAJI Tak Pungkiri Persiapan Implementasi PSAK 117 Perlu Biaya Investasi Besar
<b>Nama Media</b>	id.tradingview.com
<b>Newstrend</b>	AAJI Sebut Persiapan Implementasi PSAK 117 Perlu Biaya Investasi Besar
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://id.tradingview.com/news/kontan:12efe06ad87ea:0/">https://id.tradingview.com/news/kontan:12efe06ad87ea:0/</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## AAJI Tak Pungkiri Persiapan Implementasi PSAK 117 Perlu Biaya Investasi Besar

16 Okt 2024 - 21.38 WIB



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mewajibkan seluruh perusahaan asuransi dan reasuransi menerapkan Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan (PSAK) 117 yang berlaku efektif per 1 Januari 2025.

Menanggapi hal tersebut, Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) tak memungkiri bahwa persiapan implementasi PSAK 117 memang memerlukan biaya investasi yang besar.

"Diketahui bahwa sistem yang dibutuhkan untuk melakukan proses dan pengelolaan data sesuai PSAK 117 tersebut memang berbiaya tinggi, bahkan bagi perusahaan asuransi jiwa yang berskala kecil akan berdampak signifikan," ucap Direktur Eksekutif AAJI Togar Pasaribu kepada Kontan.co.id, Rabu (16/10).

Tidak hanya investasi besar dalam pembangunan sistem, Togar menyebut industri juga menghadapi beberapa tantangan berupa Sumber Daya Manusia (SDM) yang saat ini masih terbatas, seperti IT, akuntan, aktuaris, hingga auditor yang benar-benar harus memahami PSAK 117.

Selain itu, Togar menyampaikan industri juga mengalami kendala dalam mengedukasi para stakeholder dalam memahami perubahan dari PSAK lama menjadi PSAK 117.

Dia bilang pemahaman yang baik sangat dibutuhkan untuk menghindari perbedaan persepsi yang nantinya akan berdampak pada pengambilan keputusan.

Togar menambahkan efek lain yang dirasakan industri atas penerapan PSAK 117 adalah deadline pelaporan, terutama laporan keuangan dari perusahaan asuransi kepada OJK.

"Ternyata penerapan PSAK 117 memiliki proses yang lebih panjang, jika dibandingkan dengan PSAK yang saat ini berlaku. Dalam hal ini, OJK sangat mendukung proses peralihan tersebut dengan memberikan relaksasi dalam penyampaian pelaporan," ungkapnya.

Judul	AAJI Ungkap Sejumlah Tantangan Bagi Industri Asuransi Jiwa
Nama Media	id.tradingview.com
Newstrend	AAJI Ungkap Sejumlah Tantangan Bagi Industri Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://id.tradingview.com/news/kontan:f742ef6f687ea:0/
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## AAJI Ungkap Sejumlah Tantangan Bagi Industri Asuransi Jiwa

16 Okt 2024 - 21.00 WIB



KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) mengatakan, terdapat beberapa tantangan yang akan dihadapi industri asuransi jiwa ke depannya.

Direktur Eksekutif AAJI Togar Pasaribu mengatakan salah satu tantangannya, yakni tingkat inklusi asuransi yang cenderung lebih rendah dibandingkan literasi.

"Kondisi itu mengindikasikan bahwa masih banyak masyarakat yang memiliki pemahaman baik mengenai asuransi, tetapi belum memiliki produk asuransi," ujarnya kepada Kontan, Rabu (16/10).

Terkait hal tersebut, Togar menyebut AAJI secara aktif meningkatkan literasi keuangan, khususnya terkait produk asuransi jiwa, melalui berbagai program edukasi.

Selain itu, dia bilang tingginya angka klaim kesehatan selama beberapa waktu ke belakang di industri asuransi jiwa juga menjadi tantangan tersendiri. Untuk menanggapi kenaikan biaya klaim akibat inflasi medis, Togar menyampaikan perusahaan asuransi perlu menyesuaikan premi polis.

Baca Juga: AAJI Optimistis Industri Asuransi Umum Masih Terus Bertumbuh pada 2025

"Namun, kenaikan premi dapat berdampak pada daya tarik masyarakat terhadap produk asuransi, terutama jika kenaikannya dirasa terlalu tinggi. Hal itu berisiko menurunkan jumlah pemegang polis dan mempersulit dalam meningkatkan penetrasi pasar, terutama di kalangan masyarakat berpenghasilan rendah atau menengah," tuturnya.

Tantangan lainnya, yaitu masih tingginya ketidakpastian ekonomi global, terutama dipengaruhi oleh ketegangan geopolitik, juga menjadi tantangan tersendiri bagi industri perasuransian di Indonesia. Togar mengatakan tantangan tersebut tercermin dari fluktuasi pada nilai tukar Rupiah dan pasar modal, yang mana berpengaruh terhadap profitabilitas perusahaan asuransi.

Judul	Insurance Award 2024 Media Asuransi Okzz
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Insurance Award 2024
Halaman/URL	Pg47&48&49
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## Insurance Award 2024 Media Asuransi



**M**edia Asuransi untuk ke-18 kalinya memberikan penghargaan kepada perusahaan-perusahaan asuransi dan reasuransi dengan kinerja terbaik sepanjang tahun buku 2023. Mediasuransi menggelar acara Insurance Award 2024, ajang penghargaan untuk perusahaan-perusahaan asuransi dan reasuransi yang berhasil menunjukkan kinerja terbaik selama 2022-2023, di Jakarta, 10 Oktober 2024.

Pada Insurance Award 2024, Media Asuransi memberikan penghargaan kepada 52 Best Insurance dan Reinsurance, mulai dari asuransi jiwa, asuransi umum, asuransi syariah, dan reasuransi. Untuk tahun ini, Beyond Just Insurance Award 2024 memberikan special award kepada dua perusahaan asuransi konvensional dan asuransi syariah atas peran dan dedikasinya dalam mendukung perkembangan industri perasuransian nasional.

Hal ini pada malam penghargaan tersebut, selain peringgi dari para penerima award, tokoh-tokoh asuransi, seperti ketua umum asosiasi perasuransian dan direksi eksekutif asosiasi asuransi ■ *Riof*

### SPECIAL EVENT



MEDIA ASURANSI □ Oktober 2024 □ No. 465 □ Tahun XLIV 47

MEDIA ASURANSI □ Oktober 2024 □ No. 465 □ Tahun XLIV 48

Judul	Malam Penganugerahan Insurance Award 2024 Media Asuransi
Nama Media	Media Asuransi
Newstrend	Insurance Award 2024
Halaman/URL	Pg44&45
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive



**Malam Penganugerahan  
Insurance Award 2024 Media Asuransi**

Malam penganugerahan *Insurance Award 2024 Media Asuransi* yang diadakan di Jakarta, 1 Oktober 2024, menjadi ajang apresiasi bagi perusahaan asuransi dan reasuransi di Tanah Air yang berhasil mencatat kinerja terbaiknya di sepanjang 2023.



**Event Insurance Award Media Asuransi** sudah digelar sejak 2007 dan senantiasa ditunggu oleh perusahaan asuransi dan reasuransi karena menjadi ajang pembuktian kinerja terbaik perusahaannya di tahun sebelumnya.

Tahun ini, *Media Asuransi* memberikan penghargaan *Insurance Award 2024* kepada 52 perusahaan asuransi dan reasuransi konvensional maupun syariah. Dan, untuk pertama kalinya di tahun ini, *Media Asuransi* memberikan penghargaan khusus kepada dua perusahaan reasuransi (konvensional dan syariah) atas peran dan dedikasinya dalam mendukung perkembangan industri perasuransian nasional.

Penghargaan yang diberikan oleh *Media Asuransi* tersebut merupakan hasil keputusan para Dewan Juri *Insurance Award 2024*.

Tahun ini, *Media Asuransi* memberikan penghargaan *Insurance Award 2024* kepada 52 perusahaan asuransi dan reasuransi konvensional maupun syariah. Dan, untuk pertama kalinya di tahun ini, *Media Asuransi* memberikan penghargaan khusus kepada dua perusahaan reasuransi (konvensional dan syariah) atas peran dan dedikasinya dalam mendukung perkembangan industri perasuransian nasional.

Penghargaan yang diberikan oleh *Media Asuransi* tersebut merupakan hasil keputusan para Dewan Juri *Insurance Award 2024*.

menyerah *Insurance Award 2024 Media Asuransi*. Ada 52 perusahaan yang dinyatakan sebagai *Best Insurance 2024*.

Takel terdiri dari perusahaan asuransi jiwa, perusahaan asuransi umum, perusahaan reasuransi. Kemudian ada perusahaan asuransi syariah *full fledged* yaitu perusahaan asuransi jiwa syariah, perusahaan umum syariah, dan perusahaan reasuransi syariah. Serta unit syariah asuransi jiwa, unit syariah asuransi umum, dan unit syariah reasuransi.

"Tidak mudah untuk mengambil keputusan bagi Dewan Juri *Insurance Award 2024 Media Asuransi*. Karena ada beberapa kasus yang menyangkut perusahaan-perusahaan di Industri asuransi Indonesia yang kita cintai ini. Tapi bersyukur, Dewan Juri dapat melakukannya walaupun harus melalui perdebatan cukup alot, karena harus mempertanggungjawabkan keputusan-keputusan yang diambil," paparria.

Mucharor juga menjelaskan bahwa untuk *Insurance Award 2024 Media Asuransi* kali ini, ada *Special Award 2024*. Yaitu, *Special Award Reinsurance 2024* dan *Special Award Sharia Reinsurance 2024*.

"Kami mengucapkan selamat kepada perusahaan asuransi, perusahaan reasuransi, dan unit syariah yang mendapat *Insurance Award 2024 Media Asuransi* pada tahun ini," ungkap Mucharor Djali.

Kemudian, Ketua Dewan Juri *Insurance Award 2024*, Budi Herawan melaporkan tahapan penilaian yang dilakukan oleh dewan juri dalam memutuskan pemenang *Best Insurance 2024*. Penilaian didasarkan pada kinerja keuangan perusahaan per 31 Desember 2023.

Pertama, dewan juri melakukan review atau meninjau kembali kriteria-kriteria yang ditetapkan pada tahun sebelumnya, yaitu *Insurance Award 2023*. Untuk tahun 2024 ini ada sembilan kriteria untuk menilai *Best Life Insurance 2024* dan *Best Syariah Insurance and Reinsurance 2024*. Sedangkan, untuk *Best General Insurance 2024* dan *Best Reinsurance 2024* masing-



Judul	Generali Promosikan 'Sustainability Lifestyle'
Nama Media	Kedaulatan Rakyat
Newstrend	Generali Dukung PLN Electric Run 2024
Halaman/URL	Pg10
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## DUKUNG PLN ELECTRIC RUN 2024

# Generali Promosikan 'Sustainability Lifestyle'

**JAKARTA (KR)** - PT Asuransi Jiwa Generali Indonesia (Generali Indonesia) tanpa henti terus dukung berbagai kegiatan yang mempromosikan kesehatan dan mendorong terwujudnya sustainable lifestyle. Tahun ini, untuk pertama kalinya Generali Indonesia mendukung event lari nasional yang diselenggarakan Perusahaan Listrik Negara (PLN), PLN Electric Run 2024. Sebagai insurance partner, Generali Indonesia memberikan perlindungan kepada 6.000 pelari yang terbagi menjadi 3 kategori, yakni 5 kilometer, 10 kilometer, dan 21 kilometer, dari berbagai risiko kecelakaan.

Vivin Arbianti Gautama, Chief Marketing dan Partnership Distribution mengungkapkan, Generali Indo-

nesia dan Perusahaan Listrik Negara (PLN) memiliki visi yang sama untuk menciptakan masa depan bumi dan masyarakat yang lebih berkelanjutan. Melalui kolaborasi di PLN Electric Run 2024 yang juga tentu bersama dengan para pendukung acara lainnya.

"Kami bergandengan tangan untuk mempromosikan gaya hidup sehat melalui olahraga lari yang sekaligus juga menginspirasi gaya hidup yang lebih ramah lingkungan," katanya.

Generali Indonesia juga hadir dengan menyediakan fasilitas gratis yang bisa dinikmati para pelari, seperti mini medical check up dan elektrokardiogram atau EKG. Di fasilitas mini medical check up, para pelari dapat mengecek kadar gula dalam darah, koles-

terol dan asam urat. Sedangkan elektrokardiogram (EKG) mampu memberikan informasi kesehatan jantung yang berkaitan

dengan denyut dan irama jantung serta menunjukkan pola serta seberapa cepat atau lambatnya irama detak jantung. **(Rsv)**

Judul	Indonesia Re Gelar Pelatihan Public Speaking
Nama Media	Radar Bogor
Newstrend	Indonesia Re Gelar Kegiatan Capacity Building dan Pelatihan Public Speaking
Halaman/URL	Pg2
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	positive



PELATIHAN : PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re melalui program Tanggung Jawab Sosial dan Lingkungan (TJSL), menyelenggarakan kegiatan Capacity Building dan pelatihan Public Speaking yang ditujukan bagi tenaga magang berprestasi penerima beasiswa. Kegiatan yang dilakukan kemarin di BP Argasonya, Cisarua.

## Indonesia Re Gelar Pelatihan Public Speaking

**CISARUA**– PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re melalui program Tanggung Jawab Sosial dan Lingkungan (TJSL), menyelenggarakan kegiatan Capacity Building dan pelatihan Public Speaking yang ditujukan bagi tenaga magang berprestasi penerima beasiswa. Kegiatan yang dilakukan kemarin di BP Argasonya, Cisarua.

Kegiatan ini diadakan sebagai bagian dari komitmen Indonesia Re untuk mendukung pengembangan sumber daya manusia di bidang pendidikan, khususnya bagi putra putri karyawan alih daya dan pelaksana, dengan tujuan meningkatkan soft skill dan rasa percaya diri mereka.

Kepala Divisi TJSL & ESG Indonesia Re, Mardian Adhitya menyampaikan, kegiatan ini tidak hanya sekedar pelatihan, tetapi juga untuk mempersiapkan generasi muda agar memiliki kemampuan komunikasi yang efektif dan mental siap bersaing di dunia kerja.

“Kita ingin peserta pelatihan dua hari ini bisa membawa pulang ilmu, wawasan, dan rancangan rencana karir mereka secara bertahap. Dengan kemampuan komunikasi yang baik,” ungkap Mardian.

Nantinya mereka akan lebih siap menghadapi tantangan di dunia kerja dan mampu berkontribusi lebih dalam memajukan industri ini. Pelatihan public speaking, peserta diajak mengasah keterampilan berkomunikasi secara lisan, mulai dari penyusunan ide hingga cara menyampaikan gagasan dengan jelas dan percaya diri di hadapan banyak orang.

Keterampilan ini sangat penting, terutama dalam industri asuransi yang berlandaskan hubungan komunikasi yang baik untuk memahami dan menyampaikan risiko dengan tepat. Kegiatan Capacity Building diadakan juga memberikan ruang bagi peserta untuk saling bertukar pengalaman dan pengetahuan di bidang masing-masing.

Hingga dapat meningkatkan potensi mereka dan mempersiapkan diri untuk lebih efektif dalam menghadapi tantangan di masa depan.

Program ini merupakan tindak lanjut dari hasil rekomendasi Laporan Perhitungan Social Return on Investment (SROI) tahun 2023 yang menunjukkan pentingnya peningkatan kualitas pendidikan dan keterampilan peserta beasiswa. **(mer/b)**

Judul	Taspen Catat Aset Capai Rp 390 Triliun
Nama Media	Mata Banua
Newstrend	Catatan Kinerja Taspen
Halaman/URL	Pg6
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	positive

## Taspen Catat Aset Capai Rp 390 Triliun

**JAKARTA** - PT Dana Tabungan dan Asuransi Pegawai Negeri (Taspen mencatat angka aset hingga saat ini mencapai hingga Rp 390 triliun. Angka tersebut dicapai seiring dengan inovasi model bisnis yang didukung dengan optimalisasi layanan digital.

"Aset Taspen sekarang Rp 390 triliun," ungkap Corporate Secretary Taspen saat bertandang kekantor Republika di kawasan Jakarta Selatan.

Angka update aset tersebut mengalami kenaikan sekitar 3,4 persen dibandingkan angka aset Taspen pada 2023 yang tercatat sebesar Rp 376,9 triliun. Adapun jika dibandingkan angka aset pada 2019 yang lalu, kenaikan jumlah aset tersebut mencapai hingga 48 persen.

Kenaikan aset Taspen tidak terlepas dari strategi investasi yang optimal dengan meningkatkan portofolio investasi Taspen pada instrumen Surat Berharga Negara (SBN). Yang mana sebagian besarnya di obligasi negara, obligasi syariah negara, dan deposito di bank BUMN.

Investasi di Taspen kita high rigid, semua sudah diatur oleh PMK, jadi kita tidak bisa keluar dar situ, ada batasan-batasan ke mana kita harus tempatkan dan berapa persennya. Jadi insya Allah aman," ujar dia.

Penempatan investasi Taspen diatur di dalam Peraturan Menteri Keuangan (PMK) Nomor 52/PMK.02/2021 dan 66/PMK.02/2021. Di dalam eleid, ada batasan-batasan persentase investasi di instrumen investasi tertentu yang diatur di dalamnya.

Lebih lanjut, mengenai investasi, Henra mengatakan Taspen memiliki anak perusahaan Taspen Life yang lebih memfasilitasi mengenai keinginan pegawai negeri sipil yang menginginkan dana pensiun tabungan hari tua (THT) yang lebih besar. Terutama pemerintah daerah yang terbilang cukup kaya dan menginginkan karyawannya meraih dana Taspen lebih tinggi.

"Kita bikinkan Taspen Life, ini untuk top up. Sebab, di Taspen tidak bisa menaikkan atau menurunkan iuran karna diatur pemerintah di UU," tuturnya.

Menurut catatannya, saat ini Taspen mengelola dana milik Pegawai Negeri Sipil (PNS) dan Pegawai Pemerintah dengan Perjanjian Kerja (PPPK) sebanyak 7,8 juta peserta. Itu meliputi 4,7 juta PNS dan PPPK, sisanya sekitar 3,1 juta merupakan pensiunan. **rep/mb06**

Judul	DUA MATA PISAU MODAL MINIMAL
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Dampak POJK 23/2023
Halaman/URL	Pg15
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	neutral

| INDUSTRI ASURANSI |

# DUA MATA PISAU MODAL MINIMAL

Bisnis, JAKARTA — Penerapan modal minimum perusahaan asuransi menyisakan persoalan, bak pisau bermata dua, modal minimum yang merangsang merger dan akuisisi dianggap dapat menghasilkan persaingan tidak sehat karena berpotensi terjadi oligopoli.

Akbar Maulana al Ishaghi  
redaksi@bisnis.com

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah mengatur perusahaan asuransi dan reasuransi harus memenuhi modal minimum berdasarkan Peraturan OJK (POJK) No. 23/2023 tentang Perizinan Usaha dan Kelembagaan Perusahaan Asuransi, Perusahaan Asuransi Syariah, Perusahaan Reasuransi Syariah, dan Perusahaan Reasuransi Syariah.

Regulasi ini mengatur pembentukan Kelompok Perusahaan Perasuransian berdasarkan Ekuitas (KPPE) 1 dan KPPE 2 pada 2028. Dengan besaran modal minimal yang terus naik bertahap pada 2026 dan 2028. (Lihat infografik)

Senior Research Associate IFG Progress Ibrahim Khoilul Rohman menilai ketentuan modal minimum itu dapat menjadi pisau bermata dua, alias punya dampak positif, dan di sisi lain ada risiko negatif. "Di kajian yang kami lakukan, POJK 23 dampaknya akan terdapat beberapa, cukup banyak asuransi jiwa dan umum yang tidak akan terakumulasi di KPPE 1 dan KPPE 2. Artinya akan ada banyak kemungkinan merger dan akuisisi. Dan ini akan menimbulkan dampak positif dan negatif," kata Ibrahim, Selasa (15/10).

Positifnya, perusahaan asuransi maupun reasuransi yang tersisa

adalah perusahaan yang terakumulasi dan dipastikan memiliki ketahanan pencadangan. Hal ini akan membuat masyarakat makin percaya terhadap industri ini dan diharapkan penetrasi asuransi makin tinggi.

"Sebagai *nature* perekonomian kalau *player*-nya tersegmentasi di 2,3,4 [pemain] tertentu akan ada struktur pasar oligopoli. Kita tahu semua, oligopoli konsekuensinya ada di *pricing*," kata Ibrahim.

Pasar oligopoli secara umum kondisi menggambarkan sistem perdagangan yang hanya tersedia sedikit produsen sedangkan memiliki konsumen besar. Sistem oligopoli menghasilkan persaingan pasar tidak sempurna.

Melihat apa yang diinginkan oleh pemerintah, Ibrahim menilai masalah utama industri asuransi yang penetrasinya masih kecil adalah ketidakpercayaan masyarakat. "Kalau dibiarkan perusahaan kecil dengan pencadangan yang tidak cukup, satu-satunya jalan bisa bertahan adalah menurunkan premi sedarastis mungkin demi mendapat konsumen. Begitu ada klaim, dia tidak akan kuat," jelasnya.

Deputi Komisiner Pengawasan Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Iwan Pasila menegaskan maksud dari peningkatan ekuitas bagi asuransi dan reasuransi demi memperbesar kapasitas di dalam negeri dan mendorong pengelolaan risiko yang lebih baik dan efisien.

karena penetrasi yang masih rendah, asalkan dapat memperbaiki ekosistem yang ada sehingga mendukung industri yang lebih sehat ke depan," tuturnya kepada *Bisnis*, Rabu (16/10).

Saat ini, OJK terus berkomunikasi dengan industri dan asosiasi mendorong pemenuhan ketentuan permodalan dan ekuitas. Saat ini banyak upaya perusahaan demi pemenuhan ketentuan ini, termasuk melihat kembali pasar yang dituju dan pemenuhan ketentuan modal dan ekuitas.

OJK terus mendorong penerapan pengelolaan risiko dalam menetapkan premi dan cadangan premi yang memadai serta penerapan *control cycle* memastikan validitas asumsi yang digunakan penetapan premi dan cadangan premi.

Adapun, Ketua Bidang Produk, Manajemen Risiko, CGC Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) Fauzi Arfan merespons kekhawatiran itu dengan santai.

"Berkecila dari industri tetangga yaitu sektor perbankan, konsolidasi dapat menjadi jalan tengah, khususnya perusahaan asuransi kecil, mengingat perusahaan memperoleh peningkatan efisiensi operasional, permodalan yang kuat, serta skala ekonomi lebih besar."

Sementara itu, Wakil Presiden Direktur Asuransi Cakrawala



Sebagai *nature* perekonomian kalau *player*-nya tersegmentasi di 2,3,4 [pemain] tertentu akan ada struktur pasar oligopoli.

yang sudah menerapkan kebijakan ini terlebih dahulu," paparnya.

Dia mencontohkan Malaysia setelah penerapan kebijakan kenaikan modal dan persyaratan *sobercity*, jumlah perusahaan asuransi keuangannya berkurang 50% lebih, dari sebelumnya berjumlah berkisar 40 perusahaan turun menjadi 19 perusahaan asuransi dengan fundamental bisnis asuransi yang jauh lebih kuat.

#### TANTANGAN

Saat ini, Diwe melanjutkan, industri asuransi kerugian sangat tidak efisien dan kurang menguntungkan. Berdasarkan data Asosiasi Asuransi Umum Indonesia (AAUI) pada kuartal I/2024, rasio ROA perusahaan asuransi umum menjadi 0,97% pada kuartal I/2024, turun dari 1,17% pada kuartal I/2023. Dari sisi rasio ROE mencapai 2,54% atau turun dari 3,15% pada kuartal I/2023.

"Dengan fakta seperti ini maka akan sulit untuk mendapatkan investor baru ataupun mendorong *owner existing* menambah modal di perusahaannya," tambahnya.

Adapun, Fauzi melihat kesulitan yang dihadapi perusahaan asuransi berkaitan dengan terbatasnya sumber permodalan, terutama di tengah tekanan ekonomi makro yang masih tinggi.

Kondisi ini membuat penanaman modal menjadi makin selektif, perusahaan asuransi sering kali kurang diuntungkan karena tingkat pengembalian modal cenderung bersifat jangka panjang.

"AAJI mendukung merger ataupun akuisisi perusahaan kecil. Tren ini akan memberikan dampak positif bagi keber-

mastikan keberlangsungan bisnis dan memberikan proteksi yang memadai bagi nasabah.

Namun, dia menekankan besarnya modal bukan satu-satunya hal utama dalam menjalankan perusahaan asuransi yang baik. "Langan sampai perusahaan asuransi yang sehat karena modalnya kecil akhirnya terlempar keluar, dan menjadi rusak sehingga terjadi PHK. Selain modal, faktor utama lain terciptanya ekosistem dan kondisi bisnis yang kondusif," tuturnya.

Setali tiga uang, Direktur Pengembangan Bisnis Asosiasi Jasa Indonesia, Diwe Novara, menilai kekhawatiran oligopoli seharusnya dapat diminimalisir dengan keyakinan sudah saatnya industri asuransi nasional naik kelas karena penguatan modal menjadi suatu kewajiban dengan tujuan penguatan ketahanan dan daya saing perusahaan asuransi.

"Modal yang lebih besar per-





Judul	Nasabah Jiwasraya yang Ikut Restrukturisasi IFG Life Bertambah
Nama Media	Warta Kota
Newstrend	Restrukturisasi Polis Asuransi Jiwasraya
Halaman/URL	Pg5
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	positive

## Nasabah Jiwasraya yang Ikut Restrukturisasi IFG Life Bertambah

Palmerah, Warta Kota

Holding BUMN, asuransi, penjaminan, dan investasi Indonesia Financial Group (IFG) melaperkan, jumlah nasabah Jiwasraya yang setuju dengan program restrukturisasi PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) terus bertambah.

Sampai Agustus 2024, IFG Life telah melakukan pengalihan polis sampai Rp 38,1 triliun. Sementara itu, jumlah klaim yang sudah dibayar mencapai Rp 15,9 triliun.

Sekretaris Perusahaan IFG Oktarina Dwidya Sistha mengatakan, beberapa nasabah yang sempat menolak restrukturisasi telah menyetujui untuk melakukan migrasi polis ke IFG Life.

"Kalau yang akhir tahun (2023) itu 99,7 persen. Ini ada peningkatan, ada penambahan. Yang terakhir itu 99,9 persen (sampai semester I-2024)," kata dia ketika ditemui di Jakarta, Selasa (15/10/2024).

Ia menambahkan, nasabah tetap mendapatkan penawaran restrukturisasi atas polisnya di PT Asuransi Jiwasraya (Jiwasraya). Hal tersebut bertujuan agar proses restrukturisasi berjalan lebih optimal.

"Dan memang ternyata masih terdapat penambahan," imbuh dia.

Sistha menjelaskan, nasabah yang tetap menolak proses restrukturisasi ke IFG Life akan

masuk ke dalam proses likuidasi Jiwasraya.

Sebelumnya, sempat berembus kabar, Jiwasraya akan dibubarkan pada September 2024. Namun, hingga saat ini, Jiwasraya baru mendapatkan sanksi pembekuan kegiatan usaha (PKU) dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK). IFG Life sendiri tidak akan menerima dampak dari maju atau mundurnya rencana pembubaran Jiwasraya.

"Pembubaran pasti dilakukan," ungkap dia.

Sistha menekankan, nasabah yang masih menginginkan restrukturisasi masih dapat dilayani sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

"Itu kan mandat," tutup dia.

### Pertimbangkan kembali

Sebelumnya, Wakil Direktur Utama Indonesia Financial Group (IFG) Haru Koesmahargyo mengimbau nasabah PT Asuransi Jiwasraya (Persero) yang menolak tawaran restrukturisasi untuk mempertimbangkannya kembali. Apalagi, Jiwasraya bakal ditutup.

"Kami ini sangat mengharapkan, marilah masyarakat yang punya polis (Jiwasraya) direstrukturisasi itu diikuti, sehingga bisa pindah (ke polis IFG Life)," ujarnya dalam diskusi Penguatan BUMN Menuju Indonesia Emas di Sarinah, Jakarta, Selasa (8/10/2024). ([Kompas.com](#))

Judul	Asuransi Umum Lebih Terdampak Penurunan Daya Beli dibanding Asuransi Jiwa, Mengapa?
Nama Media	Bali Tribune
Newstrend	Riset IFG Progress
Halaman/URL	Pg9
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	neutral

# Asuransi Umum Lebih Terdampak Penurunan Daya Beli dibanding Asuransi Jiwa, Mengapa?

**Jakarta, Bali Tribune**

IFG Progress, sebuah lembaga wadah pemikir yang didirikan oleh Indonesia Financial Group (IFG) mengkaji dampak penurunan daya beli kelas menengah terhadap industri asuransi. Senior Research Associate IFG Progress Ibrahim Khoilul Rohman menjelaskan segmentasi masyarakat kelas menengah di Indonesia menjadi sumber utama bagi penggerak perekonomian. Dia menghitung setiap penurunan 4%—5% daya beli kelas menengah, berdampak negatif pada beragam variabel ekonomi di Indonesia, yang pada akhirnya juga berimbas negatif pada lini bisnis asuransi. "Jadi penurunan daya beli kelas menengah sebesar 4%—5% itu dampaknya ternyata lebih besar ke asuransi umum daripada asuransi jiwa," kata Ibrahim di acara Media Gathering IFG Conference 2024 di Jakarta seperti dilansir

Bisnis.com, Selasa (15/10).

Dari hitungannya, untuk penurunan 4%—5% daya beli kelas menengah akan berdampak negatif sebesar 39%—49% penyaluran Kredit Pemilikan Rumah (KPR), yang berimbas pada penurunan sekitar 5%—6% pada asuransi properti. Penurunan daya beli juga berdampak sebesar 65%—81% penjualan kendaraan bermotor yang berimbas sebesar 6%—7% terhadap asuransi kendaraan bermotor. Dampak lainnya adalah sebesar 2%—3% bagi populasi masyarakat yang tinggal di perkotaan, yang membawa dampak sebesar 12%—15% asuransi kecelakaan pribadi.

Terakhir, penurunan daya beli masyarakat kelas menengah sebesar 4%—5% juga membawa dampak sebesar 8%—10% penyaluran Kredit Usaha Rakyat (KUR) yang berimbas sebesar 15%—19% pada asuransi kredit.

"Kenapa [berdampak ke asuransi umum] karena kelas menengah jadi penggerak dasar mediator variabelnya, karena kelas menengah sebagai mediator pembeli KPR, kendaraan bermotor. Jadi dampaknya lebih kelihatan di asuransi umum dari asuransi jiwa," kata Ibrahim. Dibandingkan dengan dampak yang dirasakan asuransi jiwa, Ibrahim memaparkan untuk penurunan daya beli masyarakat kelas menengah 4%—5% hanya berdampak negatif kepada konsumsi sebesar 0,99%—1,24%. Hal itu dapat membawa dampak negatif pada asuransi jiwa sebesar 0,33%—0,41%. "Ternyata asuransi jiwa, itu memang sangat terklaster masyarakat dengan tier pendapatan tinggi karena preminya juga mahal. Jadi asuransi jiwa ini lebih terklaster ke segmen pendapatan atas, 20%—30% teratas," kata Ibrahim. **net**

<b>Judul</b>	Astra Life Luncurkan AVA Asya Hasanah Proteksi
<b>Nama Media</b>	media-profesi.com
<b>Newstrend</b>	Astra Life Luncurkan AVA Asya Hasanah Proteksi
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://media-profesi.com/v0/blog/2024/10/16/astra-life-luncurkan-ava-asya-hasanah-proteksi/">https://media-profesi.com/v0/blog/2024/10/16/astra-life-luncurkan-ava-asya-hasanah-proteksi/</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## Astra Life Luncurkan AVA Asya Hasanah Proteksi

Oleh **Pratama**



**Jakarta, Media-profesi.com** – Menanggapi optimisme terhadap pangsa pasar asuransi jiwa syariah, Astra Life meluncurkan AVA Asya Hasanah Proteksi yang merupakan Produk Asuransi Yang Dikaitkan Dengan Investasi (PAYDI) atau unit link sesuai prinsip Syariah yang dijual di kanal distribusi *bancassurance* bersama Unit Usaha Syariah Permata Bank.

Nico Tahir selaku Presiden Direktur PT ASURANSI JIWA ASTRA (Astra Life) menuturkan, kami optimis dapat terus menjangkau lebih banyak nasabah melalui produk-produk yang akan kami luncurkan sepanjang tahun 2024. Kali ini, kami meluncurkan AVA Asya Hasanah Proteksi yang sesuai dengan prinsip Syariah sebagai wujud upaya Astra Life untuk semakin melengkapi portofolio produk yang ditawarkan di kanal *bancassurance* Unit Usaha Syariah Permata Bank, setelah sebelumnya hadir melalui produk asuransi jiwa tradisional.

“AVA Asya Hasanah Proteksi memberikan perlindungan menyeluruh dan booster investasi untuk perencanaan keuangan. Produk ini juga telah memenuhi persyaratan dan ketentuan yang ditetapkan oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK),” ujar Nico.

Judul	Jalan Keluar Asuransi Umum Hadapi Dampak Daya Beli Turun
Nama Media	finansial.bisnis.com
Newstrend	Asuransi Umum Hadapi Dampak Daya Beli Turun
Halaman/URL	<a href="https://finansial.bisnis.com/read/20241016/215/1808008/jalan-keluar-asuransi-umum-hadapi-dampak-daya-beli-turun">https://finansial.bisnis.com/read/20241016/215/1808008/jalan-keluar-asuransi-umum-hadapi-dampak-daya-beli-turun</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## Jalan Keluar Asuransi Umum Hadapi Dampak Daya Beli Turun

Penelitian menunjukkan penurunan daya beli masyarakat kelas menengah di Indonesia lebih berdampak pada industri asuransi umum dibanding asuransi jiwa.



Akbar Maulana al Ishaqi - Bisnis.com  
Rabu, 16 Oktober 2024 11:23

Share



Karyawati beraktivitas di dekat logo-logo perusahaan asuransi umum di Jakarta, Rabu (24/7/2024). Bisnis/ Arief Hermawan P

Smallest Font Largest Font

Bisnis.com, JAKARTA - Penelitian yang dilakukan oleh IFG Progress menunjukkan penurunan **daya beli** masyarakat kelas menengah di Indonesia lebih berdampak pada industri **asuransi umum** dibanding asuransi jiwa.

Penurunan daya beli tersebut berimbas pada lini bisnis di asuransi umum. Misalnya, untuk penurunan 4%-5% daya beli kelas menengah akan berdampak negatif sebesar 15%-19% pada lini bisnis asuransi kredit.

Praktisi Manajemen Risiko dan Ketua Umum Komunitas Penulis Asuransi Indonesia (Kupasi) Wahyudin Rahman mengatakan ada beberapa hal yang bisa dilakukan asuransi umum sebagai jalan keluar. Pertama adalah dengan melakukan diversifikasi produk.

"Produk yang lebih terjangkau dan fleksibel. Misalnya, produk asuransi mikro yang memungkinkan pembayaran premi lebih ringan, namun tetap memberikan perlindungan mendasar," kata Wahyudin kepada *Bisnis*, Rabu (16/10/2024).

Judul	Literasi Asuransi untuk Negeri: PT Avrist Assurance Edukasi UMKM Semarang Pahami Pentingnya Asuransi
Nama Media	solo.tribunnews.com
Newstrend	Avrist Assurance Edukasi UMKM Semarang
Halaman/URL	https://solo.tribunnews.com/2024/10/16/literasi-asuransi-untuk-negeri-pt-avrist-assurance-edukasi-umkm-semarang-pahami-pentingnya-asuransi
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

# Literasi Asuransi untuk Negeri: PT Avrist Assurance Edukasi UMKM Semarang Pahami Pentingnya Asuransi

Tayang: Rabu, 16 Oktober 2024 12:17 WIB | Diperbarui: Rabu, 16 Oktober 2024 19:33 WIB

Penulis: [Advertorial Tribun Solo](#) | Editor: [Rifatun Nadhiroh](#)



Kegiatan literasi dan inklusi di berbagai daerah dengan kembali mengusung tema "Literasi Asuransi Untuk Negeri"

**TRIBUNSOLO.COM, SEMARANG** - Peringatan hari Asuransi diperingati setiap tanggal 18 Oktober dan pada tahun 2024 ini merupakan perayaan yang ke-18 tahun.

Dewan Asuransi Indonesia (DAI) menunjuk [Asosiasi Asuransi Syariah \(AASI\)](#) sebagai Pelaksana Hari Asuransi 2024 yang diketuai oleh [Ronny Ahmad Iskandar](#).

Sebagaimana hasil Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) Otoritas Jasa Keuangan (OJK) tahun 2024, hasil survei menunjukkan indeks literasi keuangan Masyarakat Indonesia sebesar 65,43 persen, naik dibanding tahun 2022 yang hanya 49,68 persen.

lihat foto



Judul	Targetkan Keluarga Muda, Avrist dan Fuse Rilis Asuransi Jiwa MyLife Cover
Nama Media	propertiterkini.com
Newstrend	Avrist Gandeng Fuse Perluas Asuransi Digital MyLife Cover
Halaman/URL	https://propertiterkini.com/avrist-dan-fuse-rilis-asuransi-my-life-cover/
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive



President Director Avrist Assurance, Simon Imanto (kedua dari kiri) dan Co-founder & CEO Fuse, Ivan Sunandar (kedua dari kanan), saat peluncuran produk MyLife Cover di Jakarta, Kamis (10/10/2024). Foto: Dok. Fuse

## Targetkan Keluarga Muda, Avrist dan Fuse Rilis Asuransi Jiwa MyLife Cover

October 16, 2024



Padre



Asuransi jiwa MyLife Cover merupakan asuransi jiwa berjangka (satu tahun) dengan besaran premi yang sangat terjangkau dan cukup dibayarkan hanya satu kali (sekaligus).

**PropertiTerkini.com, (JAKARTA)** – PT Avrist Assurance (**Avrist**) menggandeng perusahaan **insurtech Fuse** dalam memasarkan produk **asuransi jiwa** perorangan dengan nama, MyLife Cover. Produk anyar ini dihadirkan sebagai solusi asuransi jiwa bagi keluarga muda.

Adapun kemitraan tersebut secara simbolis ditandai dengan penandatanganan kerjasama oleh Presiden Direktur Avrist, Simon Imanto, dan Co-founder dan Chief Executive Officer (CEO) Fuse, Ivan Sunandar, pada Kamis (10/10/2024), bertempat di Kantor Pusat Fuse, Jakarta.

**Baca Juga: Gandeng Asuransi Simas Jiwa, Insurtech Fuse Luncurkan Produk Asuransi Simas Dana Pasti**

**Presiden Direktur Avrist, Simon Imanto** menyatakan bahwa kerja sama ini merupakan langkah strategis Avrist dalam memperluas akses masyarakat terhadap perlindungan asuransi dengan memanfaatkan perkembangan teknologi, sehingga kapan pun dan di mana pun masyarakat berada, mereka dapat membeli dan mendapat layanan asuransi dengan cepat.

Judul	Dukung Keberlanjutan Pesisir Pantai Karawang, BCA Life Tanam 1.500 Pohon Mangrove
Nama Media	wartakota.tribunnews.com
Newstrend	BCA Life Luncurkan Kampanye Lingkungan 1 Polis 1 Pohon
Halaman/URL	<a href="https://wartakota.tribunnews.com/2024/10/16/dukung-keberlanjutan-pesisir-pantai-karawang-bca-life-tanam-1500-pohon-mangrove">https://wartakota.tribunnews.com/2024/10/16/dukung-keberlanjutan-pesisir-pantai-karawang-bca-life-tanam-1500-pohon-mangrove</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

# Dukung Keberlanjutan Pesisir Pantai Karawang, BCA Life Tanam 1.500 Pohon Mangrove

Tayang: Rabu, 16 Oktober 2024 18:55 WIB

Editor: [Ichwan Chasani](#)



PT Asuransi Jiwa BCA (BCA Life) berkolaborasi dengan Yayasan Lindungi Hutan melakukan penanaman 1500 pohon mangrove di Pesisir Pantai Tangkolak, Kabupaten Karawang, baru-baru ini.

**WARTAKOTALIVE.COM** – PT Asuransi Jiwa BCA (BCA Life), anak perusahaan dari PT Bank Central Asia Tbk (BCA), berkolaborasi dengan Yayasan Lindungi Hutan melakukan penanaman 1500 pohon mangrove di Pesisir Pantai Tangkolak, Kabupaten Karawang, baru-baru ini.

Kegiatan tersebut melanjutkan 10 tahun komitmen BCA Life terhadap keberlanjutan lingkungan dan Masyarakat.

Aktivitas ini merupakan bagian dari kampanye 1 Polis = 1 Pohon, yang merupakan implementasi salah satu pilar Environment, Social, & Governance (ESG) untuk ekonomi keuangan berkelanjutan Indonesia.



Judul	Era Suku Bunga Rendah, Prudential Sebut Ini Positif untuk Unitlink Berbasis Obligasi
Nama Media	id.tradingview.com
Newstrend	Catatan Kinerja Prudential Life
Halaman/URL	<a href="https://id.tradingview.com/news/kontan:1bcba52c587ea:0/">https://id.tradingview.com/news/kontan:1bcba52c587ea:0/</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## Era Suku Bunga Rendah, Prudential Sebut Ini Positif untuk Unitlink Berbasis Obligasi

16 Okt 2024 - 13.33 WIB



Tren penurunan suku bunga tengah melanda sektor perbankan di berbagai belahan dunia. Dari dalam negeri, bulan lalu Bank Indonesia (BI) telah memangkas suku bunga acuan menjadi 6%. Menanggapi hal itu, PT Prudential Life Assurance atau Prudential Indonesia menyatakan jenis unitlink berbasis obligasi berpotensi terdampak positif dari penurunan suku bunga acuan.

Chief Customer and Marketing Officer Prudential Indonesia Karin Zulkarnaen menyebut pendapatan tetap (obligasi) secara historis menjadi kelas aset yang pertama menerima dampak positif dari penurunan suku bunga.

"Penurunan suku bunga biasanya berdampak positif pada harga obligasi yang cenderung naik. Ketika suku bunga menurun, obligasi yang telah diterbitkan dengan kupon lebih tinggi menjadi lebih menarik bagi investor dibanding dengan deposito yang mengacu pada suku bunga acuan. Akibatnya, nilai pasar obligasi tersebut meningkat, sehingga memberikan keuntungan modal (capital gain) bagi pemegang obligasi," ujarnya kepada Kontan, Senin (14/10).

Selain itu, Karin menerangkan suku bunga yang lebih rendah idealnya berdampak pada turunnya biaya pinjaman. Dengan demikian, dapat mendorong aktivitas ekonomi dan investasi, serta meningkatkan nilai aset.

Karin menyebut produk unitlink berbasis saham juga bisa mendapat manfaat dari penurunan suku bunga. Sebab, suku bunga yang rendah cenderung mendorong aktivitas ekonomi, pada gilirannya berdampak terhadap meningkatnya kinerja keuangan perusahaan (emiten).



Judul	OJK: Perusahaan Asuransi Perlu Tingkatkan Modal untuk Menjawab Tantangan
Nama Media	id.tradingview.com
Newstrend	Dampak POJK 23/2023
Halaman/URL	<a href="https://id.tradingview.com/news/kontan:0c9b3714d87ea:0/">https://id.tradingview.com/news/kontan:0c9b3714d87ea:0/</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

# OJK: Perusahaan Asuransi Perlu Tingkatkan Modal untuk Menjawab Tantangan

16 Okt 2024 - 13.06 WIB



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menyatakan peningkatan modal perlu dilakukan bagi perusahaan asuransi untuk menjawab tantangan yang ada. Tak hanya itu, Kepala eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengatakan kewajiban peningkatan modal ditujukan agar perusahaan lebih kuat menghadapi ketidakpastian ekonomi dan perkembangan zaman.

"Oleh karena itu, OJK telah menerbitkan POJK Nomor 23 Tahun 2023 tentang perizinan usaha perasuransian. Dalam POJK tersebut diatur pemenuhan permodalan untuk perusahaan baru maupun perusahaan existing," ujarnya dalam acara AAUI di Bali, Kamis (10/10).

Khusus perusahaan existing, Ogi menerangkan akan terbagi menjadi 2 tahap pemenuhan. Pada tahap pemenuhan kedua, perusahaan akan terbagi menjadi 2 kelompok berdasarkan jumlah ekuitas yang dimiliki, yaitu KPPE 1 dan KPPE 2.

Untuk KPPE 1, dia bilang perusahaan asuransi hanya dapat menyelenggarakan kegiatan usaha dan/atau produk asuransi sederhana atau asuransi syariah sederhana. Adapun KPPE 2 dapat menyelenggarakan seluruh kegiatan usaha dan/atau produk asuransi atau asuransi syariah.

Ogi menjelaskan tantangan yang tengah dihadapi saat ini dari perspektif konsumen, yaitu literasi dan inklusi, tingkat kepercayaan masyarakat, hingga keberagaman produk asuransi yang belum dipahami masyarakat. Dari perspektif industri, yaitu peningkatan permodalan, pemenuhan tenaga ahli, serta digitalisasi untuk meningkatkan akses terhadap produk asuransi. Dari perspektif regulator, yaitu penetrasi dan densitas yang masih rendah, penerapan UU P2SK, dan standar-standar internasional seperti IFRS 17.

<b>Judul</b>	Dinas PPAPP Gandeng Hanwha Life Tangani Permasalahan Keluarga di Jakarta
<b>Nama Media</b>	beritajakarta.id
<b>Newstrend</b>	Dinas PPAPP Gandeng Hanwha Life
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://www.beritajakarta.id/read/140195/dinas-ppapp-gandeng-hanwha-life-tangani-permasalahan-keluarga-di-jakarta">https://www.beritajakarta.id/read/140195/dinas-ppapp-gandeng-hanwha-life-tangani-permasalahan-keluarga-di-jakarta</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## Dinas PPAPP Gandeng Hanwha Life Tangani Permasalahan Keluarga di Jakarta

Rabu, 16 Oktober 2024 • Reporter: Aldi Geri Lumban Tobing • Editor: Erliyanri Maulana • 401



(Foto: Istimewa)

Dinas Pemberdayaan, Perlindungan Anak dan Pengendalian Penduduk (PPAPP) DKI Jakarta kembali menjalin kerja sama dengan Hanwha Life. Tahun ini merupakan tahun ketujuh Hanwha Life menjalin kerja sama dengan Dinas PPAPP DKI Jakarta.

Pada kesempatan istimewa ini, Hanwha Life akan menyediakan dua unit mobil layanan yang sementara diberi nama 'Mobile Digital Family Center'.

Mobil ini nantinya bertujuan memberikan layanan konsultasi, secara *online* maupun *offline*, yang diharapkan dapat mendukung program-program Dinas PPAPP dan Pemprov DKI Jakarta, khususnya untuk anak dan perempuan secara optimal.

Sebagai penanda awal kerja sama tersebut, kedua belah pihak menandatangani *Letter of Intent* (LOI) Mobile Digital Family Center yang dilakukan oleh Kepala Dinas PPAPP DKI Jakarta, Mochamad Miftahulloh Tamary dan President Director & CEO Hanwha Life Indonesia, Steven Namkoong di Gedung Dinas PPAPP DKI Jakarta, Cempaka Putih, Rabu (16/10).

Miftah menyampaikan apresiasi atas kerja yang baik tersebut. Ia mengatakan, urusan pemberdayaan, perlindungan anak dan perempuan sejatinya adalah urusan yang dimiliki oleh berbagai pihak, bukan hanya Pemprov DKI Jakarta.

**" Hanwha Life adalah salah satu mitra Dinas PPAPP Provinsi DKI Jakarta,"**

Judul	FWD Insurance Edukasi Pelaku UMKM Makassar Tentang Pentingnya Memiliki Asuransi
Nama Media	harian.fajar.co.id
Newstrend	FWD Insurance Edukasi Pelaku UMKM Makassar
Halaman/URL	<a href="https://harian.fajar.co.id/2024/10/16/fwd-insurance-edukasi-pelaku-umkm-makassar-tentang-pentingnya-memiliki-asuransi/">https://harian.fajar.co.id/2024/10/16/fwd-insurance-edukasi-pelaku-umkm-makassar-tentang-pentingnya-memiliki-asuransi/</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## FWD Insurance Edukasi Pelaku UMKM Makassar Tentang Pentingnya Memiliki Asuransi

Yukami Koto - Ekobis



**FAJAR, MAKASSAR** — Rangkaian Hari Asuransi Nasional 2024, Dewan Asuransi Indonesia (DAI) Berkolaborasi dengan FWD Insurance dan Permodalan Nasional Madani (PNM), mengingatkan pelaku UMKM akan pentingnya memiliki asuransi sebagai jaminan keamanan dalam perlindungan usaha.

Rangkaian kegiatan ini berlangsung di Hotel Remoy Makassar, Selasa, 15 Oktober, untuk menyambut perayaan Hari Asuransi Nasional ke-18 pada 18 Oktober mendatang.

Dewan Asuransi Indonesia (DAI) menunjuk Asosiasi Asuransi Syariah (AASI) sebagai Pelaksana Hari Asuransi 2024, dipimpin oleh Ronny Ahmad Iskandar.

Ronny mengatakan, berdasarkan Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) Otoritas Jasa Keuangan (OJK) tahun 2024 menunjukkan, indeks literasi keuangan masyarakat Indonesia berada di angka 65,43 persen. Angka ini naik dibanding tahun 2022 yang hanya 49,68 persen.

Sementara indeks inklusi keuangan tahun 2024 ini menyentuh angka 72,02 persen. Hal ini menunjukkan tingkat inklusi menurun dari tahun 2022 sebesar 85,10 persen.

Judul	Lindungi 1.800 Pelari Dieng Run 2024, Kitabisa: Kami Dukung Ini Jadi Event Sport Tourism Jateng
Nama Media	muria.tribunnews.com
Newstrend	Kitabisa Lindungi Pelari Dieng Run 2024
Halaman/URL	https://muria.tribunnews.com/2024/10/16/lindungi-1800-pelari-dieng-run-2024-kitabisa-kami-dukung-ini-jadi-event-sport-tourism-jateng
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

# Lindungi 1.800 Pelari Dieng Run 2024, Kitabisa: Kami Dukung Ini Jadi Event Sport Tourism Jateng

Tayang: Rabu, 16 Oktober 2024 10:14 WIB | Diperbarui: Rabu, 16 Oktober 2024 11:33 WIB

Editor: [Yayan Isro Roziki](#)



CEO Kitabisa Group Vikra Ijas ikut lari pada gelaran Dieng Run 2024, di Dieng, Banjarnegara, kemarin.

**TRIBUNMURIA.COM, BANJARNEGARA** - Dieng Run 2024 sukses digelar pada 13 Oktober 2024 kemarin, dengan diikuti oleh ribuan pelari dari berbagai daerah.

Gelaran Dieng Run didukung menjadi event tahunan **sport tourism** di Jawa Tengah (Jateng).

Dukungan itu, di antaranya datang dari asuransi Kitabisa, yang disampaikan secara langsung oleh CEO Kitabisa Group Vikra Ijas.

lihat foto



<b>Judul</b>	KitaBisa Resmi Jadi Pemain Asuransi Jiwa Syariah
<b>Nama Media</b>	cncbindonesia.com
<b>Newstrend</b>	Kitabisa Luncurkan Perusahaan Asuransi Jiwa Syariah
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://www.cncbindonesia.com/market/20241016154308-17-580271/kitabisa-resmi-jadi-pemain-asuransi-jiwa-syariah">https://www.cncbindonesia.com/market/20241016154308-17-580271/kitabisa-resmi-jadi-pemain-asuransi-jiwa-syariah</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## KitaBisa Resmi Jadi Pemain Asuransi Jiwa Syariah

Mentari Puspadini, [CNBC Indonesia](#)

16 October 2024 17:10



Foto: Aplikasi penggalangan dana bantuan, Kitabisa. (Tangkapan Layar Youtube Kitabisa)

**Jakarta, CNBC Indonesia** - Platform Crowdfunding Kitabisa resmi merambah industri asuransi dengan mendirikan PT Asuransi Jiwa Syariah Kitabisa (Asuransi Kitabisa). Hal ini setelah Kitabisa Group mengakuisisi PT Asuransi Jiwa Syariah Amanah Giri Artha (Amanah Githa).

Sebelumnya, Kitabisa memiliki program donasi dan patungan asuransi Saling Jaga oleh OJK pada Mei 2021. Lalu, programnya ditutup oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) karena Kitabisa tidak memiliki lisensi bisnis asuransi.

Pada 2023, Kitabisa mengakuisisi PT Asuransi Jiwa Syariah Amanah Githa dan mengubah namanya menjadi PT Asuransi Jiwa Syariah Kitabisa. Kini, perusahaan pun telah mengantongi izin dan diawasi oleh OJK.

CEO Asuransi Kitabisa Bryan Silfanus menjelaskan pihaknya ingin mengembalikan marwah asuransi sebagai inisiatif antar manusia yang saling menjaga ketika ada musibah. Hal ini dianggap sejalan dengan tolong-menolong yang selama ini Kitabisa fasilitasi di platform digital.

<b>Judul</b>	Peresmian Kantor Manulife Indonesia Pemasaran Mandiri GA Champion Community Jakarta
<b>Nama Media</b>	koran-jakarta.com
<b>Newstrend</b>	Manulife Buka Kantor Pemasaran Mandiri Baru di PIK
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://koran-jakarta.com/peresmian-kantor-manulife-indonesia-pemasaran-mandiri-ga-champion-community-jakarta">https://koran-jakarta.com/peresmian-kantor-manulife-indonesia-pemasaran-mandiri-ga-champion-community-jakarta</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## Peresmian Kantor Manulife Indonesia Pemasaran Mandiri GA Champion Community Jakarta

© Rabu, 16 Oktober 2024 13:57 WIB · Waktu Baca 1 menit



Foto : Koran Jakarta/Wahyu AP

Wakil Presiden Direktur Manulife Indonesia Novita Rumngangun bersama Chiet Agency Officer Andrias Gunawan dan Kepala Kantor Pemasaran Mandiri Champion Community Destina serta jajaran manajemen Agency Manulife Indonesia saat meresmikan kantor Manulife Indonesia pemasaran mandiri GA Champion Community Jakarta di Ruko Boston Blok C06 (PIK 2), Salembaran, Selasa (15/10). Peresmian kantor ini sejalan dengan fokus perusahaan untuk terus menumbuhkan kanal distribusi Agency, untuk meningkatkan akses masyarakat terhadap layanan dan produk asuransi dari Manulife Indonesia sehingga memudahkan keputusan finansial dan membuat hidup nasabah lebih baik. Hal ini juga selaras dengan program Otoritas Jasa Keuangan (OJK) untuk meningkatkan inklusi keuangan.

Judul	PertaLife Insurance Lindungi 16 Ribu Pelari di Gelaran Jakarta Running Festival 2024
Nama Media	wartaekonomi.co.id
Newstrend	Pertalife Berikan Dukungan pada Ajang Jakarta Running Festival 2024
Halaman/URL	<a href="https://wartaekonomi.co.id/read546976/pertalife-insurance-lindungi-16-ribu-pelari-di-gelaran-jakarta-running-festival-2024">https://wartaekonomi.co.id/read546976/pertalife-insurance-lindungi-16-ribu-pelari-di-gelaran-jakarta-running-festival-2024</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## PertaLife Insurance Lindungi 16 Ribu Pelari di Gelaran Jakarta Running Festival 2024

Rabu, 16 Oktober 2024, 19:31 WIB



Kredit Foto: Istimewa

Warta Ekonomi, Jakarta - PertaLife Insurance, perusahaan asuransi jiwa, kesehatan dan pengelolaan dana pensiun yang terafiliasi PT Pertamina (Persero) kembali membuktikan diri sebagai perusahaan yang peduli dengan dunia olahraga dan kesehatan.

PertaLife Insurance memberikan dukungannya pada ajang Jakarta Running Festival (JRF) 2024 yang berlangsung di kawasan Gelora Bung Karno (GBK), Jakarta Pusat pada 10 – 13 Oktober 2024 lalu.

**Baca Juga: Pertamina Geothermal (PGEO): Panas Bumi Kunci Indonesia Mandiri Energi dan Nol Emisi**

"Total 16.600 pelari yang berpartisipasi dalam acara bergengsi ini dapat berlari dengan lebih tenang, karena PertaLife Insurance memberikan perlindungan asuransi melalui produk Group Term Life yaitu bila selama masa pertanggungan, peserta meninggal dunia secara normal (natural death), meninggal akibat kecelakaan, cacat total akibat kecelakaan, maka peserta akan mendapatkan Uang Pertanggungan senilai Rp25.000.000/orang, sedangkan bila peserta mengalami kecelakaan akan mendapatkan biaya perawatan senilai Rp5.000.000/orang. Selain 16.600 pelari, PertaLife Insurance juga memberikan proteksi untuk Panitia penyelenggara yang terlibat." Jelas Ratih Wijaya, Corporate Communication PertaLife Insurance saat

<b>Judul</b>	PFI Mega Life Insurance Akan Spin Off Perusahaan Asuransi Syariah
<b>Nama Media</b>	keuangan.kontan.co.id
<b>Newstrend</b>	PFI Mega Life Insurance Akan Spin Off UUS
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://keuangan.kontan.co.id/news/pfi-mega-life-insurance-akan-spin-off-perusahaan-asuransi-syariah">https://keuangan.kontan.co.id/news/pfi-mega-life-insurance-akan-spin-off-perusahaan-asuransi-syariah</a>
<b>Tanggal Berita</b>	16/10/2024
<b>Sentimen</b>	positive

## PFI Mega Life Insurance Akan Spin Off Perusahaan Asuransi Syariah

Rabu, 16 Oktober 2024 / 22:19 WIB



ILUSTRASI: PFI Mega Life Insurance menyampaikan rencananya untuk melakukan pemisahan unit usaha syariah.

Reporter: **Nadya Zahira** | Editor: **Wahyu T.Rahmawati**

**KONTAN.CO.ID - JAKARTA.** Perusahaan asuransi jiwa, PT PFI Mega Life Insurance menyampaikan rencananya untuk melakukan pemisahan unit usaha syariah atau *spin off* dengan mendirikan perusahaan asuransi syariah baru.

Manajemen mengungkapkan bahwa PFI Mega Life Insurance telah mendapatkan persetujuan atas Rencana Kerja Pemisahan Unit Usaha Syariah (RKPUS) dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) pada 4 Oktober 2024 lalu.

"Maka melalui persetujuan ini, PT PFI Mega Life akan melaksanakan semua tahapan kegiatan sesuai dengan rencana kerja yang telah disetujui OJK sesuai ketentuan yang berlaku," tulis PFI Mega Life Insurance dalam keterangan resmi, pada Rabu (16/10).



Judul	IFG Life bayar Rp15,9 triliun klaim polis Jiwasraya per Agustus 2024
Nama Media	antaranews.com
Newstrend	Restrukturisasi Polis Asuransi Jiwasraya
Halaman/URL	<a href="https://www.antaranews.com/berita/4402145/ifg-life-bayar-rp159-triliun-klaim-polis-jiwasraya-per-agustus-2024">https://www.antaranews.com/berita/4402145/ifg-life-bayar-rp159-triliun-klaim-polis-jiwasraya-per-agustus-2024</a>
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive

## IFG Life bayar Rp15,9 triliun klaim polis Jiwasraya per Agustus 2024

Rabu, 16 Oktober 2024 19:25 WIB



Foto Arsip - Menteri BUMN Erick Thohir (kiri) berfoto dengan nasabah eks PT Asuransi Jiwasraya usai pengalihan polis ke Asuransi IFG Life di Jakarta, Rabu (22/12/2021). ANTARA FOTO/Aditya Pradana Putra/rwa

“ Per Agustus 2024 kemarin, kami sudah melakukan pengalihan polis sampai Rp38,1 triliun, kemudian klaim yang sudah dibayar oleh IFG Life sekitar Rp15,9 triliun. ”

Jakarta (ANTARA) - PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life), salah satu anggota *holding* Indonesia Financial Group (IFG), membayarkan Rp15,9 triliun untuk klaim atas polis yang dialihkan dari PT Asuransi Jiwasraya (Persero) per Agustus 2024.

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah menerbitkan sanksi Pembatasan Kegiatan Usaha (PKU) terhadap Jiwasraya, karena perusahaan tersebut dinilai telah melanggar sejumlah ketentuan. Sejak Juli 2023, pemegang polis yang menyetujui restrukturisasi telah dialihkan haknya ke IFG Life.

“Per Agustus 2024 kemarin, kami sudah melakukan pengalihan polis sampai Rp38,1 triliun, kemudian klaim yang sudah dibayar oleh IFG Life sekitar Rp15,9 triliun,” ujar Sekretaris Perusahaan IFG Oktarina Dwidya Sistha dalam keterangannya, dikutip di Jakarta, Rabu.

Judul	OJK Wajibkan Implementasi PSAK 117 di 2025, Industri Asuransi Hadapi Tantangan Besar
Nama Media	id.tradingview.com
Newstrend	Implementasi PSAK 117
Halaman/URL	https://id.tradingview.com/news/kontan:9848d285287ea:0/
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	neutral

# OJK Wajibkan Implementasi PSAK 117 di 2025, Industri Asuransi Hadapi Tantangan Besar

17 Okt 2024 - 07.00 WIB



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mewajibkan seluruh perusahaan asuransi dan reasuransi untuk menerapkan Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan (PSAK) 117 yang akan berlaku efektif mulai 1 Januari 2025.

Menyikapi hal ini, Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) mengakui bahwa implementasi PSAK 117 memerlukan biaya investasi yang besar, terutama dalam membangun sistem yang sesuai dengan standar baru ini.

Direktur Eksekutif AAJI Togar Pasaribu, menjelaskan bahwa sistem yang dibutuhkan untuk mendukung pengelolaan data sesuai PSAK 117 sangat mahal, khususnya bagi perusahaan asuransi jiwa skala kecil.

"Bagi perusahaan yang lebih kecil, dampaknya akan cukup signifikan," ujar Togar kepada Kontan.co.id, Rabu (16/10).

Tidak hanya membutuhkan investasi besar untuk sistem, tantangan lain yang dihadapi industri adalah keterbatasan Sumber Daya Manusia (SDM).

Tonton: Peningkatan Modal Asuransi: Tantangan dan Solusi

Togar menyebutkan bahwa SDM, seperti ahli teknologi informasi, akuntan, aktuaris, dan auditor, harus memahami secara mendalam PSAK 117 untuk mendukung implementasi yang sukses.

Selain masalah SDM, Togar juga menyoroti tantangan dalam memberikan edukasi kepada para pemangku kepentingan agar mereka memahami perubahan yang dibawa oleh PSAK 117.

Menurutnya, pemahaman yang baik sangat penting agar tidak terjadi kesalahpahaman yang dapat mempengaruhi keputusan bisnis.

Judul	IFG Progress: Asuransi Umum Paling Terdampak Penurunan Daya Beli Kelas Menengah
Nama Media	id.tradingview.com
Newstrend	Riset IFG Progress
Halaman/URL	<a href="https://id.tradingview.com/news/kontan:12d85be8487ea:0/">https://id.tradingview.com/news/kontan:12d85be8487ea:0/</a>
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	neutral

## IFG Progress: Asuransi Umum Paling Terdampak Penurunan Daya Beli Kelas Menengah

17 Okt 2024 - 05.20 WIB



IFG Progress mengungkapkan hasil studi sementara terkait dampak penurunan daya beli kelas menengah terhadap industri asuransi umum dan jiwa.

Senior Research Associate IFG Progress Ibrahim Rohman mengatakan pihaknya menemukan bahwa penurunan daya beli kelas menengah sangat berdampak terhadap industri asuransi umum, sedangkan asuransi jiwa dampaknya tak terlalu besar.

"Jadi, penurunan daya beli kelas menengah sebesar 4%-5% itu dampaknya ternyata lebih besar ke asuransi umum daripada asuransi jiwa," ungkapnya saat konferensi pers di Mid Plaza, Jakarta Selatan, Selasa (16/10).

Ibrahim menerangkan temuan tersebut begitu menarik karena ternyata asuransi jiwa memang sangat terklaster ke masyarakat dengan tier pendapatan yang tinggi. Sebab, premi dari produk-produknya juga terbilang mahal.

Dengan demikian, ketika penurunan daya beli dirasakan kelas menengah, industri asuransi jiwa tak begitu terkena dampaknya.

Berdasarkan data paparan, penurunan daya beli kelas menengah sebesar 4%-5% akan memberikan dampak negatif terhadap konsumsi sebesar 0,99%-1,24%. Pada akhirnya, akan berdampak negatif terhadap asuransi jiwa sebesar 0,33%-0,41%.

Kondisi lain ditunjukkan industri asuransi umum. Ibrahim mengungkapkan penurunan daya beli kelas menengah sebesar 4%-5% akan sangat berdampak terhadap industri asuransi umum.

Sebab, kelas menengah merupakan segmen utama dari industri asuransi umum. Sebut saja, asuransi properti, asuransi kendaraan bermotor, kecelakaan pribadi, hingga kredit, juga mengandalkan kelas menengah.

Judul	Jalur Prestasi Hingga Asuransi Dwiguna Jadi Sumber Pendanaan Pendidikan yang Selangit
Nama Media	investor.id
Newstrend	Asuransi Dwiguna dari AXA Mandiri
Halaman/URL	<a href="https://investor.id/finance/376900/jalur-prestasi-hingga-asuransi-dwiguna-jadi-sumber-pendanaan-pendidikan-yang-selangit/all">https://investor.id/finance/376900/jalur-prestasi-hingga-asuransi-dwiguna-jadi-sumber-pendanaan-pendidikan-yang-selangit/all</a>
Tanggal Berita	17/10/2024
Sentimen	positive

## Jalur Prestasi Hingga Asuransi Dwiguna Jadi Sumber Pendanaan Pendidikan yang Selangit

Penulis : Euis Rita Hartati  
🕒 17 Okt 2024 | 06:13 WIB

BAGIKAN



ilustrasi

JAKARTA, investor.id - Memberikan pendidikan kepada anak sampai ke jenjang perguruan tinggi menjadi impian banyak orang tua. Pasalnya, dengan bekal pendidikan yang tinggi orang tua berharap sang anak mampu menjalani kehidupan dengan lebih baik. Namun, mewujudkan mimpi untuk menguliahkan anak ke jenjang universitas bukan hal yang mudah. Ada sumber daya energi, waktu dan finansial yang perlu disiapkan orang tua secara matang.

Di sisi lain, pemerintah sendiri sudah menyiapkan skema agar semua lapisan bisa mengenyam bangku universitas dengan skema Uang Kuliah Tunggal (UKT). Dalam skema UKT, mahasiswa dibebankan bayaran kuliah sesuai kemampuan ekonominya. Untuk mendapatkan skema UKT ini, calon mahasiswa harus mengikuti Seleksi Nasional Berdasarkan Prestasi (SNBP) atau Seleksi Nasional Berbasis Tes. Namun universitas memiliki wewenang untuk membuat kelompok UKT lainnya.

Judul	Iklan - Pengumuman PT Tokio Marine Life Insurance Indonesia
Nama Media	Analisa Daily
Newstrend	Iklan
Halaman/URL	Pg3
Tanggal Berita	16/10/2024
Sentimen	positive



**PENGUMUMAN  
PENGALIHAN PORTOFOLIO UNIT USAHA SYARIAH  
PT TOKIO MARINE LIFE INSURANCE INDONESIA  
(dih. PT MAA Life Insurance)**

Bersama ini disampaikan bahwa PT Tokio Marine Life Insurance Indonesia telah menerima persetujuan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) pada 24 Juni 2024 untuk mengalihkan portofolio bisnis Unit Syariah berdasarkan ketentuan yang berlaku.

Untuk menindaklanjuti hal di atas, PT Tokio Marine Life Insurance Indonesia akan menghubungi nasabah Unit Syariah dalam waktu dekat. Pemegang polis Unit Syariah juga dapat menghubungi Customer Service PT Tokio Marine Life Insurance Indonesia melalui telepon 1500086 atau WhatsApp 089-035-1500086 atau email di [customercare@tokiomarine-life.co.id](mailto:customercare@tokiomarine-life.co.id).

Jakarta, 16 Oktober 2024  
PT Tokio Marine Life Insurance Indonesia  
Direksi

Wajib No. 1 Tahun 2022 tentang Perubahan Unit Syariah Perusahaan Asuransi dan Perusahaan Reasuransi