

Selasa, 10 Mei 2022

FM-CC-AAJI-006-00

<b>Judul</b>	Apa Itu Asuransi Jiwa dan Jenis-jenisnya
<b>Nama Media</b>	Detiksumsel.com
<b>Newstrend</b>	Edukasi Pembelian Asuransi
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://detiksumsel.com/apa-itu-asuransi-jiwa-dan-jenis-jenisnya/">https://detiksumsel.com/apa-itu-asuransi-jiwa-dan-jenis-jenisnya/</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral



### APA ITU ASURANSI JIWA DAN JENIS-JENISNYA

Asuransi adalah bentuk perlindungan manusia itu ada banyak sekali jenisnya, salah satunya kesehatan, asuransi pendidikan, asuransi tabungan, asuransi properti, dan asuransi jiwa. Ada juga asuransi yang sangat dibutuhkan, yaitu asuransi jiwa, karena semua jenis asuransi pasti menyediakan produk asuransi jiwa ini.

Salah satu produk asuransi jiwa untuk pencari nafkah utama atau yang menjadi ahli warisnya. Lantas, apa yang dimaksud dengan asuransi jiwa itu?

Untuk mengetahui jawaban selengkapnya, mari simak tulisan ini sampai selesai.

#### Apa Itu Asuransi Jiwa?

Asuransi jiwa adalah asuransi yang memberikan jaminan berupa pertanggungan biaya ketika nasabahnya sudah meninggal dunia.

Biayanya asuransi ini diberikan kepada nasabahnya sebelum meninggal atau kepada ahli warisnya ketika yang bersangkutan sudah meninggal dunia.

Jika sebenarnya tujuan dari asuransi ini adalah untuk membayarkan keluarga yang ditinggalkan. Terlebih lagi jika yang meninggal adalah kepala keluarga atau keluarga yang terpaksa mencari nafkah, sudah pasti semua nasabahnya bisa sudah membantu, menanggung beban hidup.

Asuransi jiwa dapat membayarkan biaya keluarga untuk sementara waktu sebelum keluarga tersebut kembali mendapatkan penghasilan kembali.

#### Jenis-Jenis Asuransi Jiwa

Asuransi jiwa masih terbagi lagi menjadi beberapa jenis, yaitu asuransi jiwa term life, whole life, dan lain-lain.

Berikut ini masing-masing penjelasannya.

##### Asuransi Jiwa Term Life

Asuransi yang satu ini memiliki masa waktu berjangka yang bisa dipilih oleh calon nasabahnya. Biayanya mulai dari 5 sampai 30 tahun sebelum nasabahnya telah dinyatakan meninggal dunia.

**Baca Juga:** [Toyo Gandeng Pacar Baru, Ini Komentar Rissa](#)

Untuk asuransi jiwa term life, yang pertanggungan akan diberikan kepada ahli warisnya setelah nasabahnya meninggal dunia. Dan bagi premi asuransi ini tergolong terjangkau akan tetapi premi akan sangat mahal masa asuransi sudah berakhir.

Misalnya, seorang nasabahnya memiliki asuransi term life selama 3 tahun, maka pada tahun ke-3 dan seterusnya, premi yang dibayarkan sudah tidak termasuk lagi dan harus membayar premi lagi jika ingin memperpanjang asuransi.

##### Asuransi Jiwa Whole Life

Asuransi jiwa ini disebut juga asuransi seumur hidup. Mengapa begitu? Sebab, polis asuransinya bisa aktif hingga 100 tahun.

Berbeda dengan asuransi term life, asuransi whole life cenderung memiliki tarif premi yang lebih mahal. Namun menguntungkan, ketika sudah mencapai 100 tahun atau masa akhir asuransi tidak harus premi-bakalan hengkang.

Tak hanya itu saja, biasanya asuransi ini berdampak dengan dana pensiun, jadi, nasabahnya bisa memperoleh masa tua yang dengan baik karena adanya dana pensiun tersebut.

##### Asuransi Jiwa Unit Link

Asuransi jiwa unit link biasanya memiliki jangka waktu antara 10 sampai 20 tahun dan asuransi ini sangat cocok untuk nasabahnya yang membutuhkan asuransi sekaligus juga menabung. Yang pertanggungan dan hasil investasi diberikan kepada ahli waris ketika berjangka sudah meninggal dunia.

Jika dalam asuransi ini, tidak semua biaya premi digunakan untuk membayar biaya asuransi tetapi juga digunakan untuk deposit investasi baik itu saham, obligasi, deposito, atau pun premi investasi yang lainnya.

**Baca Juga:** [Beri Keamanan Mitra, Ge Jak Kolaborasi Dengan Hollaback](#)

Manfaat lebih banyak untuk investor jangka panjang, dan keuntungannya tetap ada karena namanya asuransi memang tidak selalu menguntungkan.

##### Asuransi Jiwa Dwiguna

Asuransi yang satu ini memiliki sebutan lain yaitu endowment insurance. Ada dua manfaat utama yang bisa didapatkan yaitu nasabahnya memperoleh asuransi jiwa berjangka sekaligus mendapatkan tabungannya.

Jika, selain mendapatkan yang pertanggungan dan hasil premi asuransi yang dibayarkan untuk periode tertentu, nasabahnya juga bisa menaruh premi asuransi tersebut sebagai masa pensiun di kemudian hari. Nasabahnya lebih cocok untuk nasabahnya yang ingin mendapatkan tabungannya untuk memenuhi kebutuhan yang tak terduga di masa akan datang.

Ketanggungan dari asuransi ini adalah harga premi yang tinggi. Tentu, sangat wajar, mengingat bukan hanya unit-link yang ada tapi juga asuransi endowment hingga 100 tahun.

#### Manfaat Asuransi Jiwa

Asuransi jiwa memiliki beberapa manfaat yang bisa diperoleh oleh nasabahnya yaitu:

- Menepi dari kebutuhan finansial kepada ahli waris dan juga keluarga yang ditinggalkan.
- Menutupi biaya kematian.
- Menutupi biaya perawatan penyakit kronis, sebab produk asuransi kesehatan terkadang ditanggung dengan asuransi jiwa.
- Membantu tabungannya.
- Asuransi tanpa dibayar pajak.
- Dan masih banyak lagi yang lainnya.

Ditulah dia penjelasan mengenai pengertian, jenis-jenis, dan manfaat dari asuransi jiwa. Sebelum memilih asuransi, pastikan mengetahui detail tentang polis asuransi supaya Anda tidak salah dalam memilih.

<b>Judul</b>	Pemerintah Pastikan Biaya Perawatan Pasien Hepatitis Ditanggung BPJS Kesehatan
<b>Nama Media</b>	Detik.com
<b>Newstrend</b>	Pembiayaan Kasus Hepatitis Akut
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://health.detik.com/berita-detikhealth/d-6068715/pemerintah-pastikan-biaya-perawatan-pasien-hepatitis-ditanggung-bpjs-kesehatan">https://health.detik.com/berita-detikhealth/d-6068715/pemerintah-pastikan-biaya-perawatan-pasien-hepatitis-ditanggung-bpjs-kesehatan</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

detikHealth > Berita Detikhealth > Detail Artikel  
 Senin, 09 Mei 2022 11:52 WIB

## Pemerintah Pastikan Biaya Perawatan Pasien Hepatitis Ditanggung BPJS Kesehatan

Khadijah Nur Azizah - detikHealth



Foto: Getty Images/iStockphoto/Sasistock

**Jakarta** - Menteri Koordinator Bidang Pembangunan Manusia dan Kebudayaan (PMK) Muhadjir Effendy memastikan seluruh biaya penanganan rumah sakit terhadap pasien anak bergejala icterus (kuning) dan hepatitis ditanggung oleh BPJS Kesehatan.

"Dalam situasi normal seperti saat ini, pasien dengan gejala klinis icterus dan hepatitis bisa ditanggung BPJS Kesehatan," kata Muhadjir di Jakarta, dikutip ANTARA, Senin (9/5/2022).

Ia menambahkan untuk pelayanan optimal terhadap pasien hepatitis maupun gejala kuning akan segera dirujuk ke fasilitas rumah sakit tipe A.

**Baca juga:** [Anak di Jatim Meninggal Diduga karena Hepatitis Misterius, Ini Gejala Awalnya](#)

Pemerintah juga telah menunjuk Rumah Sakit Penyakit Infeksi (RSPI) Sulianti Saroso Jakarta sebagai rumah sakit rujukan bagi pasien anak dengan gejala hepatitis akut bergejala berat yang belum diketahui penyebabnya.

"Apabila terjadi eskalasi situasi, kemudian dinyatakan sebagai kondisi tertentu, kejadian luar biasa atau wabah atau darurat bencana non alam, maka biaya perawatannya bisa di-'cover' oleh pemerintah," katanya.

**Baca juga:** [Eks Bos WHO Bicara soal Potensi Hepatitis 'Misterius' Jadi Pandemi](#)

**Simak Video** "Simak! Imbauan IDAI soal Munculnya Hepatitis Akut Misterius"

<b>Judul</b>	Kabar Baik, Biaya Pasien Anak Bergejala Ichterus dan Hepatitis Ditanggung BPJS!
<b>Nama Media</b>	Kumparan.com
<b>Newstrend</b>	Pembiayaan Kasus Hepatitis Akut
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://kumparan.com/kumparanvideo/kabar-baik-biaya-pasien-anak-bergejala-icterus-dan-hepatitis-ditanggung-bpjs-1y2Wzv6aWka">https://kumparan.com/kumparanvideo/kabar-baik-biaya-pasien-anak-bergejala-icterus-dan-hepatitis-ditanggung-bpjs-1y2Wzv6aWka</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

Beranda > News

## Kabar Baik, Biaya Pasien Anak Bergejala Ichterus dan Hepatitis Ditanggung BPJS!

kumparan Video

9 Mei 2022 13:28 · waktu baca 1 menit



Belum lama ini, Kemenkes melaporkan adanya 3-4 kasus anak meninggal dunia yang diduga terkait hepatitis misterius. Mendengar kabar tersebut, Menko PMK Muhadjir Effendy memastikan seluruh biaya perawatan nantinya akan di-cover oleh BPJS Kesehatan.



Kiai di Jateng Sebut Podcast Deddy Corbuzier Sebarkan Amoral karena Angkat LGBT

kumparanNEWS · sejam



Pemerintah pun telah menunjuk Rumah Sakit Penyakit Infeksi (RSPI) Sulianti Saroso Jakarta sebagai rumah sakit rujukan bagi pasien anak dengan gejala hepatitis akut yang belum diketahui penyebabnya. Selengkapnya, simak video di atas. #kumparanvideo

Biaya Menko PMK Kemenkes BPJS Hepatitis Akut News Hepatitis

<b>Judul</b>	Prudential Syariah Luncurkan Produk Perdananya, Asuransi Tradisional untuk Penyakit Kritis
<b>Nama Media</b>	Bisnis.com
<b>Newstrend</b>	PRU Solusi Kondisi Kritis Prudential Syariah
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://finansial.bisnis.com/read/20220509/231/1531241/prudential-syariah-luncurkan-produk-perdananya-asuransi-tradisional-untuk-penyakit-kritis">https://finansial.bisnis.com/read/20220509/231/1531241/prudential-syariah-luncurkan-produk-perdananya-asuransi-tradisional-untuk-penyakit-kritis</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

Home > Finansial > Bisnis Syariah

### Prudential Syariah Luncurkan Produk Perdananya, Asuransi Tradisional untuk Penyakit Kritis

Produk yang menjadi inovasi terbaru Prudential Syariah, yakni PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah. Solusi asuransi tradisional akan non-untai untuk memberikan perlindungan jiwa dan 60 kondisi kritis tahap akhir.

**Dina Harefa-Meliana** - Bisnis.com  
jurnalista | ilustrasi



Logo Prudential Syariah - Bisnis.com

**Bisnis.com**, JAKARTA. PT Prudential Syariah Life Assurance (Prudential Syariah) meluncurkan inovasi produk pertamanya setelah resmi resmi sebagai entitas mandiri pada April 2022 lalu.

Produk yang menjadi inovasi terbaru Prudential Syariah, yakni PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah. Solusi asuransi tradisional akan non-untai untuk memberikan perlindungan jiwa dan 60 kondisi kritis tahap akhir.

Inovasi yang sejalan dengan komitmen perusahaan untuk senantiasa mendengarkan, memahami dan menjawab kebutuhan masyarakat ini, diharapkan dapat memberikan proteksi jiwa keluarga syariah bagi sebanyak mungkin masyarakat Indonesia, terlebih di tengah ketidakpastian akibat pandemi yang telah memasuki tahun ketiga.

**Baca Juga** - Prudential Indonesia Rilis Laporan Keuangan 2021, Bayar Klaim Rp18,6 T

President Director Prudential Syariah Omar Spawity Anwar mengatakan, kebutuhan perlindungan masyarakat kian dinamis, terutama di masa yang masih menantang ini.

biru di layar komputer dengan kacamata ini. Promo Rp.249.000.

Link ini, Prudential Syariah dengan bangga menghadirkan produk pertamanya untuk perlindungan jiwa dan kondisi kritis yang komprehensif dan terjangkau, PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah.

"Peluncuran ini merupakan inovasi Prudential Syariah sebagai pemimpin pasar dalam menyediakan ragam solusi proteksi serta layanan berkualitas tinggi. Selanjutnya diharapkan semua pilihan hati dengan penuh ketekunan, fokus dan regulasi. Inovasi kami diharapkan dapat membantu lebih banyak keluarga Indonesia melindungi masa depan mereka dan berkontribusi untuk mendorong pertumbuhan asuransi syariah, sejalan dengan misi pemerintah, " ujar Omar ketika saat pers. Senin (9/5/2022).

**Baca Juga** - Bersembunyi Perkuat Pasar Asuransi Syariah, Prudential Syariah Resmi Meluncurkan

Bondan Margono, Head of Product Development Prudential Syariah mengatakan, dengan periode kepastian selama 1 tahun yang dapat diperpanjang hingga usia 99 tahun, serta perlindungan hingga 120 tahun untuk kondisi kritis dan meninggal dunia, PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah memberikan perlindungan atas 60 kondisi kritis tahap akhir, seperti kanker, serangan jantung, stroke, dan gagal ginjal.



WA Blast Aman

Web Sender ID [Open](#)

Adapun, keunggulan yang dijanjikan adalah melalui manfaat santunan pemulih yang diberikan sebanyak 10 persen dari kepastian asuransi dan akan mengungkap bantuan asuransi atau PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah, jika peserta memenuhinya. Selain itu, dengan jaminan perawatan atau kanker tahap lanjut karena individu maupun tahap stadium di stadium atau memiliki insiden bedah pada organ penting otak, jantung, hati, paru-paru, atau ginjal.

"Manfaat unggulan produk ini dapat bantu memberikan ketenangan karena menyiratkan ketahanan ekonomi keluarga serta memungkinkan mereka untuk tetap dapat produktif sepanjang proses pemulihan berlangsung," ujar Bondan.

Omar menambahkan, Prudential Syariah bersedia untuk menyediakan semua yang bersifat universal dan inklusif, menjangkau hingga tahap lanjut menantang dan menggugah, serta memiliki nilai religius dan ekonomis yang bernilai.

"Keseluruhan semua pilihan hati masyarakat, sejalan dengan semangat perusahaan, wujudkan semua hati. Kehadiran Prudential Syariah yang disebut PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah merupakan langkah kami dalam melindungi lebih banyak keluarga Indonesia. Dengan demikian kami dapat mewujudkan aspirasi untuk menciptakan masyarakat Indonesia yang lebih sehat dan sejahtera, dan menjadi kontributor terkemuka ekonomi syariah Indonesia," imbuh Omar.

Masyarakat bisa memilih PRU Solusi Kondisi Kritis Syariah dengan menghubungi tenaga pemasaran Prudential Syariah di kota masing-masing. Untuk informasi lebih detail mengenai


<b>Judul</b>	Prudential Syariah Luncurkan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah
<b>Nama Media</b>	Mediaasuransinews.co.id
<b>Newstrend</b>	PRUSolusi Kondisi Kritis Prudential Syariah
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://mediaasuransinews.co.id/asuransi/prudential-syariah-luncurkan-prusolusi-kondisi-kritis-syariah/">https://mediaasuransinews.co.id/asuransi/prudential-syariah-luncurkan-prusolusi-kondisi-kritis-syariah/</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

Asuransi
News Writer

## Prudential Syariah Luncurkan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah

Arief Wahyudi · 9 May 2022 | 4:41 PM | 3 min read

Twitter
Facebook
WhatsApp
Email



EKONOMI & BISNIS
MARKET
PERBANKAN
ASURANSI
PEMBIAYAAN
EKONOMI DIGITAL
HALAL

**Media Asuransi, JAKARTA** – Mengiringi kehadirannya sebagai entitas baru, Prudential Syariah meluncurkan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah, produk asuransi jiwa tradisional (non-unit link) yang memberikan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir.

Inovasi yang sejalan dengan komitmen Perusahaan untuk senantiasa mendengarkan, memahami dan mewujudkan kebutuhan masyarakat ini diharapkan dapat memberikan proteksi jiwa berbasis Syariah bagi sebanyak mungkin masyarakat Indonesia, terlebih di tengah ketidakpastian akibat pandemi yang telah memasuki tahun ketiga.

Omar Sjawalady Anwar, President Director Prudential Syariah, menjelaskan, pihaknya memahami bahwa kebutuhan perlindungan masyarakat kian dinamis, terutama di masa yang masih menantang ini. Untuk itu, Prudential Syariah bangga menghadirkan produk perdananya untuk perlindungan jiwa dan kondisi kritis yang komprehensif dan terjangkau, PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah.

[|Baca juga: Kinerja Prudential Indonesia Solid Sepanjang 2021](#)

"Peluncuran ini menegaskan posisi Prudential Syariah sebagai pemimpin pasar dalam menyediakan ragam solusi proteksi serta layanan berkualitas tinggi. Seluruhnya dihadirkan sesuai pilihan hati dengan tetap patuh terhadap fatwa dan regulasi. Inovasi kami diharapkan dapat membantu lebih banyak keluarga Indonesia melindungi masa depan mereka dan berkontribusi untuk mendorong pertumbuhan asuransi syariah, sejalan dengan misi pemerintah."

Penyakit tidak menular (PTM) seperti diabetes, kanker, serta penyakit kardiovaskuler yaitu jantung dan stroke, merupakan penyebab kematian terbesar di Indonesia yang mencapai 73% dari semua kematian sepanjang 1999-2019. Risiko PTM yang hampir semuanya dikategorikan penyakit kritis pun kian meningkat samasa pandemi karena masyarakat rentan terperangkap dalam sedentary lifestyle akibat banyak menghabiskan waktu di rumah, ditambah dengan pola makan yang tidak sehat.

Tingginya risiko terkena penyakit kritis tersebut tidak memandang usia dan dibaratkan sebagai bom waktu yang dapat terjadi tanpa terduga. Oleh karenanya, selain membutuhkan perbaikan lifestyle, masyarakat juga harus lebih waspada, sigap dan bijak dalam merencanakan perlindungan kesehatan dan kesejahteraan bagi keluarga mereka.

Bondan Margono, Head of Product Development Prudential Syariah memaparkan, dengan periode kepesertaan selama 1 tahun yang dapat diperpanjang hingga usia 99 tahun serta perlindungan hingga 120 tahun untuk kondisi kritis dan meninggal dunia, PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah memberikan perlindungan atas 60 Kondisi Kritis Tahap Akhir seperti kanker, serangan jantung, stroke, dan gagal ginjal.

[|Baca juga: Prudential Plc & Nervotec Hadirkan Layanan Kesehatan bagi Masyarakat di Asia dan Afrika](#)

"Adapun keunggulan yang juga kami siapkan adalah melalui manfaat Santunan Pemulihan yang diberikan sebanyak 10% dari Santunan Asuransi dan akan mengurangi Santunan Asuransi atas PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah, jika Peserta memenuhi kriteria, seperti telah menjalani perawatan atas Kanker tahap karsinoma in-situ maupun tahap stadium di atasnya atau menjalani Tindakan Bedah pada organ penting otak, jantung, hati, paru-paru, atau ginjal. Manfaat unggulan produk ini dapat bantu memberikan ketenangan karena menyokong kelahahan ekonomi keluarga serta memungkinkan mereka untuk tetap dapat produktif sepanjang proses pemulihan berlangsung."

Prudential Syariah dilandasi prinsip sangat indah yaitu Syariah untuk Semua yang bersifat universal dan inklusif, menjunjung tinggi sikap tolong menolong dan gotong-royong, serta memiliki nilai religi dan ekonomis yang bersaing. Kesemuanya sesuai pilihan hati masyarakat, sejalan dengan semangat Perusahaan, Wujudkan Sesuai Hati.

"Kehadiran Prudential Syariah yang disertai PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah memantapkan langkah kami dalam melindungi lebih banyak keluarga Indonesia. Dengan demikian kami dapat mewujudkan aspirasi untuk menciptakan masyarakat Indonesia yang lebih sehat dan sejahtera, dan menjadi kontributor terkemuka ekonomi Syariah



<b>Judul</b>	Asuransi Allianz : Profil, Produk, dan Keunggulannya
<b>Nama Media</b>	Infojambi.com
<b>Newstrend</b>	Profil Asuransi Allianz
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://infojambi.com/asuransi-allianz-profil-produk-dan-keunggulannya/">https://infojambi.com/asuransi-allianz-profil-produk-dan-keunggulannya/</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

## Asuransi Allianz : Profil, Produk, dan Keunggulannya

10.00 | 10.00 | 10.00



Asuransi Allianz mungkin sudah tidak lagi asing di telinga Anda. Ya, asuransi Allianz merupakan produk asuransi yang berada di bawah naungan Group Allianz Multinasional.

Asuransi satu ini merupakan salah satu yang terbesar di Indonesia dan juga terbesar di dunia. Sudah memiliki banyak cabang yang tersebar di berbagai penjuru Indonesia dan dunia.

### Sekilas Tentang Asuransi Allianz Indonesia

PT Asuransi Allianz Utama Indonesia merupakan perusahaan yang berdiri sejak tahun 1989 dan pada tahun 1996 mulai berdiri PT Asuransi Allianz Life Indonesia.

Perusahaan itulah yang menyediakan produk asuransi mulai dari asuransi konvensional hingga asuransi syariah.

Di Indonesia, Allianz telah memiliki lebih dari 1.400 dan 2.000 agen yang membantu lebih dari 7 juta tertanggung yang membutuhkan layanan asuransi.

Kantor Allianz Utama Indonesia berada di Allianz Tower Jakarta Jalan HR. Rasuna Said Kawasan Kuningan Persada Super Blok 2, Jakarta, 12980, Indonesia.



### Produk Asuransi Allianz Indonesia

Allianz Indonesia menawarkan banyak sekali produk asuransi yang bisa Anda pilih sesuai dengan kebutuhan. Apa sajakah itu?

#### Allianz Pasti

Allianz Pasti memberikan jaminan berupa biaya pergantian ketika Anda atau keluarga mengalami sakit keras atau meninggal dunia.

Tujuan asuransi ini adalah memastikan agar kondisi finansial Anda dan keluarga di masa depan senantiasa terjaga.

#### SmartLink Flexi Account Plus

SmartLink Flexi Account Plus merupakan produk asuransi jiwa dari Allianz dengan manfaat utama nilai investasi yang membantu mewujudkan keinginan di saat Anda masih berada di samping keluarga tercinta maupun ketika sudah meninggalkan mereka.

Jadi ini bukan hanya sekedar asuransi jiwa semata, tetapi bisa jadi investasi yang berguna bagi Anda dan keluarga di masa yang akan datang.

#### SmartHealth Care Premier Plus

SmartHealth Care Premier Plus adalah salah satu produk asuransi dari Allianz Indonesia dengan benefit utamanya yaitu perlindungan kesehatan dengan berbagai manfaat tambahan.

Syarat usia untuk asuransi kesehatan yang satu ini adalah 30 hari-70 tahun untuk rawat inap, rawat jalan, dan rawat Gigi. Sedangkan untuk kehamilan, persalinan, dan nifas syarat usianya adalah 16 hingga 43 tahun.

#### SmartMed Premier

SmartMed Premier juga merupakan asuransi kesehatan dari Allianz. Asuransinya ini bukan hanya untuk Anda saja, melainkan juga diperuntukkan untuk keluarga Anda yang sakit.

Manfaat dasar yang didapatkan adalah rawat inap, sedangkan manfaat tambahan yang bisa diperoleh, yaitu persalinan, rawat jalan, rawat gigi, pergantian biaya kemoterapi, hemodialisis, HIV/AIDS, biaya pemakaman dan evakuasi darurat serta pemulihan jenazah.

#### SmartMed Cancer

Asuransinya ini memberikan perlindungan khusus terhadap penyakit kanker. Bahkan, Allianz menjadi pelopor asuransi dan tidak banyak perusahaan lain yang memiliki produk asuransi kesehatan seperti ini.

Asuransinya ini bisa diklaim oleh siapapun dengan usia maksimal 75 tahun. SmartMed Cancer tidak hanya menjamin pengobatan kanker di rumah sakit, tetapi juga menjadi pengobatan kanker secara tradisional dan konsultasi/konsultasi lainnya setelah terdiagnosa kanker.

#### AlliSya Care

Pada dasarnya ini adalah asuransi kesehatan, hanya saja berbasis syariah dengan sistem saling tolong menolong antara satu peserta dengan peserta yang lainnya.

AlliSya Care memberikan manfaat rawat inap disertai manfaat tambahan lainnya seperti pergantian biaya persalinan, rawat jalan, rawat gigi, dan masih banyak lagi yang lainnya.

Selain daftar di atas, masih banyak lagi pilihan asuransi lainnya dari Allianz. Anda bisa mengetahui berbagai produk dan layanan mengenai Asuransi Allianz di sini

Ada beberapa keunggulan yang dimiliki oleh asuransi allianz sehingga layak untuk dipilih. Apa sajakah keunggulannya?

#### Klaim Asuransi Mudah

Klaim asuransi apapun di Allianz sudah sangat mudah dan cepat sekali karena semua dilakukan secara online.

Hanya butuh beberapa kali klik saja, polis Anda sudah aktif dan untuk pembayaran premi juga simpel, tinggal transfer saja.

#### Legal

Allianz adalah perusahaan asuransi yang legal dan sangat aman. Selain terdaftar di Kementerian, perusahaan ini juga sudah terdaftar di Otoritas Jasa Keuangan.

#### Produk Lengkap

Berbagai produk asuransi lengkap tersedia di Allianz. Mulai dari asuransi kesehatan, asuransi jiwa, asuransi kendaraan, dan masih banyak lagi yang lainnya. Tinggal pilih saja sesuai kebutuhan.

Itulah dia sekilas tentang Asuransi Allianz, produk, dan keunggulannya. Selain Allianz, ada

<b>Judul</b>	Mahasiswa KKN-PPM UGM Mengadakan Sosialisasi Asuransi Kesehatan
<b>Nama Media</b>	Kumparan.com
<b>Newstrend</b>	Sosialisasi Asuransi Kesehatan KKN-PPM UGM
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://kumparan.com/rio-dominique-q-putra/mahasiswa-kkn-ppm-ugm-mengadakan-sosialisasi-asuransi-kesehatan-1y2XscDEF4c">https://kumparan.com/rio-dominique-q-putra/mahasiswa-kkn-ppm-ugm-mengadakan-sosialisasi-asuransi-kesehatan-1y2XscDEF4c</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

Beranda > News

### Mahasiswa KKN-PPM UGM Mengadakan Sosialisasi Asuransi Kesehatan



**RIO DOMINIQUE Q PUTRA**  
 dokter muda UGM yang sedang menunggu jadwal ujian

Komentar dan Reaksi  
 9 Mei 2022 18:51

Tulisan dari RIO DOMINIQUE Q PUTRA tidak mewakili pandangan dari redaksi kumparan



Selasa, 12 April 2022. Kegiatan Sosialisasi Asuransi Kesehatan di Desa Dusun Nglanggeran Wetan, Kabupaten Gunungkidul. Foto: KKN-PPM UGM Periode 1 2022. Subunit Nglanggeran Wetan.

Sistem kesehatan di Indonesia masa kini mewajibkan seluruh rakyat untuk memiliki BPJS Kesehatan (produk asuransi di bidang kesehatan) sebagai salah satu cara untuk menjamin pelayanan kesehatan yang merata di seluruh Indonesia. Melalui sistem rujukan berjenjang diharapkan semua tingkat fasilitas kesehatan dapat menjalankan fungsinya masing-masing dan pada akhirnya diharapkan dapat melayani seluruh rakyat Indonesia.



Asuransi kesehatan adalah salah satu cara untuk membantu masyarakat mendapatkan pengobatan dengan biaya yang murah, dengan menggunakan BPJS Kesehatan masyarakat bisa mendapatkan pengobatan atau tindakan yang paling tepat untuk kondisi medis mereka tanpa memungkin biaya. Sebagai contoh, jika ada seorang pria yang berasal dari keluarga kurang mampu mengalami patah tulang karena kecelakaan bermotor akan muncul kecenderungan untuk memilih terapi tradisional dibandingkan langsung pergi ke rumah sakit untuk mendapat penanganan dokter spesialis. Hal ini terjadi karena ada concern mengenai biaya. Tujuan BPJS Kesehatan adalah mengurangi atau bahkan meniadakan concern ini.

KKN-PPM UGM Periode 1 Tahun 2022 diadakan di beberapa daerah di Jawa Tengah salah satunya di Desa Nglanggeran, Kecamatan Patuk, Kabupaten Gunungkidul. Kelompok mahasiswa yang menjalan KKN di lokasi ini mendapati bahwa banyak warga yang tidak memiliki BPJS Kesehatan. Hal ini yang menjadi alasan mahasiswa untuk memberikan edukasi kepada warga mengenai asuransi kesehatan khususnya BPJS Kesehatan.



Selasa, 12 April 2022 mahasiswa mengadakan penyuluhan mengenai asuransi kesehatan kepada warga Nglanggeran Wetan. Kegiatan yang berlangsung selama kurang lebih 45 menit ini disambut antusias oleh warga yang mengikuti. Banyak pertanyaan mengenai prinsip dasar asuransi atau teknis pengurusan BPJS Kesehatan. Melalui kegiatan ini mahasiswa berharap warga menjadi paham dan ingin menggunakan BPJS Kesehatan. Sebagai lanjutan dari program ini, mahasiswa juga membantu koordinasi dengan kantor BPJS Kesehatan setempat mengenai proses pendaftaran dan reaktivasi akun BPJS.

Perubahan pola pikir dan pengetahuan ke arah yang lebih baik merupakan tujuan akhir dari semua program yang diadakan oleh mahasiswa KKN-PPM UGM. "Semoga 10 Tahun kedepan remaja di Nglanggeran Wetan sudah tidak asing lagi dengan asuransi kesehatan"

<b>Judul</b>	Kuartal I 2022, Pendapatan Premi Asuransi Umum Tumbuh 7,53%
<b>Nama Media</b>	Beritasatu.com
<b>Newstrend</b>	Kinerja Industri Asuransi 2022
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://www.beritasatu.com/ekonomi/925321/kuartal-i-2022-pendapatan-premi-asuransi-umum-tumbuh-753">https://www.beritasatu.com/ekonomi/925321/kuartal-i-2022-pendapatan-premi-asuransi-umum-tumbuh-753</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

Home > Ekonomi

## Kuartal I 2022, Pendapatan Premi Asuransi Umum Tumbuh 7,53%

Senin, 9 Mei 2022 | 21:46 WIB  
 Oleh : Prisma Ardianto / FER



Y20 INDONESIA NASIONAL POLITIK DUNIA MEGAPOLITAN EKONOMI

LAINNYA

EKONOMI Makro Pasar Modal Bisnis Bank Properti Infrastruktur

HEADLINE Minyak Anjlok 6% karena Lockdown Covid-19 di Tiongkok

Jakarta, Beritasatu.com - Industri asuransi umum membukukan pertumbuhan pendapatan premi sampai dengan kuartal I 2022 sebesar 7,53% year on year (yoy) menjadi sebesar Rp 22,29 triliun. Lini bisnis asuransi kredit yang mulai pulih dan meningkatnya asuransi mikro menjadi faktor pengungkit premi asuransi umum tumbuh positif di awal tahun ini.

Berdasarkan statistik Otoritas Jasa Keuangan (OJK), pertumbuhan pendapatan premi asuransi umum tersebut dikontribusikan dari premi penutupan langsung yang naik 11,11% (yoy) menjadi Rp 21,66 triliun. Sedangkan premi penutupan tidak langsung cenderung menurun 49,26% menjadi Rp 622,97 miliar.

### BACA JUGA

OJK Minta Asuransi Umum Antisipasi Efek Normalisasi Kebijakan

Presiden Direktur PT Asuransi Bintang Tbk HSM Widodo menyampaikan, perusahaan turut mencatatkan pertumbuhan premi positif pada kuartal I 2022. Diantaranya adalah lini asuransi properti tumbuh 12% dan varia sebesar 45%. Hasil itu dikontribusikan dari sumber bisnis yakni bank 70%, leasing 31%, direct 4%, dan broker 2%.

"Jadi poin penting di sini adalah varia yakni micro insurance-kita yang banyak di jual di mal-mal dan leasing sudah mulai recovery. Kalau di Asuransi Bintang sih karena ini, sebenarnya juga karena low based effect kontraksi pada kuartal I tahun lalu," ucap Widodo, Senin (9/5/2022).

### BACA JUGA

Empat Asuransi Umum Siap Pasarkan Unit Link

Di samping premi tumbuh positif, klaim asuransi umum tercatat melonjak tajam. Sampai dengan kuartal I-2022, klaim bruto mencapai Rp 9,05 triliun atau tumbuh 31,38% (yoy). Dalam hal ini, Widodo yang juga menjabat sebagai Ketua Umum Asosiasi Asuransi Umum Indonesia (AAUI) enggan untuk menjelaskan lebih lanjut. "Kita masih coba untuk analisa hal ini," kata dia.





<b>Judul</b>	Berita Foto - Dominasi Asurans Unit Link
<b>Nama Media</b>	Investor Daily
<b>Newstrend</b>	Kinerja Unit Link
<b>Halaman/URL</b>	24
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-10
<b>Sentimen</b>	Netral



Beritasatu Photo/Uthman AR

### **Dominasi Asurans Unit Link**

Petugas menawarkan produk asuransi kepada nasabah di Jakarta. Sepanjang 2021, produk asuransi unit link mendominasi kontribusi sebesar 62,9% dari total pendapatan premi asuransi jiwa. Sementara 37% berasal dari produk tradisional.

<b>Judul</b>	Pajak Baru berlaku, Beban Konsumen Bertambah berat
<b>Nama Media</b>	Kontan
<b>Newstrend</b>	Pajak PPN PPh di Sektor Fintech
<b>Halaman/URL</b>	1
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-10
<b>Sentimen</b>	Netral

■ PAJAK DI INDUSTRI KEUANGAN

## Pajak Baru Berlaku, Beban Konsumen Bertambah Berat

Selvi Mayasari,  
Adrianus Octaviano

JAKARTA. Industri *financial technology* (fintech) dan dompet digital resmi menjadi salah satu lumbung pungutan pajak ke negara. Per 1 Mei lalu, Peraturan Menteri Keuangan (PMK) Nomor 69/PMK.03/2022 sah berlaku.

Dalam beleid itu, banyak diatur soal penerapan tarif pajak penghasilan (PPh) dan pajak pertambahan nilai (PPN). Aturan ini tentu akan menambah beban konsumen fintech. Misalnya saja, bagi Anda yang biasa berinvestasi dengan menjadi pemberi pinjaman atau dikenal sebagai *lender* di fintech *lending*. Mulai Mei ini, PPh sebesar 15% dari imbal hasil yang diraih bakal masuk sebagai pajak.

Senior Vice President *Wealth Management* KoinWorks, Rachel Sugeha menjelaskan aturan ini bisa menjadikan *lender*, terutama dari ritel mempertimbangkan atau sedikit berhati-hati dalam melakukan pendanaan. "Meskipun ada perubahan kebijakan, KoinWorks memastikan kinerja perusahaan tetap stabil dan normal," ungkap Rachel kepada KONTAN Senin (9/5).

Reynold Wijaya, *Co-Founder & CEO* Modaliku mengatakan, sudah-menerapkan aturan pajak baru. "Dengan peraturan pajak tersebut, harapan kami bisnis Modaliku tetap bertumbuh," tutur Reynold.

Ia menyebut, *lender* di Modaliku selama ini loyal. Jumlah *lender* yang melakukan pendanaan berulang di Modaliku sekitar 76% dari total *lender* terdaftar.

Hingga kini penyaluran dana Grup Modaliku dari awal berdiri telah mencapai Rp 33,11 triliun. Dana tersebut disalurkan oleh lebih dari 200.000 pendana yang telah terdaftar.

Bukan cuma *lender*, fintech juga akan dikenakan tarif PPN 11% terhadap biaya layanan yang selama ini dibayar oleh peminjam. Aturan tersebut bisa berimbas pada biaya layanan lebih tinggi.

Namun CEO dan *Co-Founder* KoinWorks, Benedicto Haryono menyebut, kenaikan biaya layanan ini tidak terlalu mempengaruhi penyaluran pinjaman. Menurutnya, sela-

### Kinerja Industri Keuangan Non Bank

Kategori	Maret 2022
<b>Fintech</b>	
Aset	Rp 4,52 triliun
Pinjaman	Rp 343,86 triliun
Jumlah Pemain	102
Jumlah Lender	860.971 rekening
<b>Asuransi</b>	
Aset	Rp 1.637,6 triliun
Investasi	Rp 1.345,5 triliun
Premi	Rp 133,82 triliun
Jumlah Pemain	150
Jumlah Agen Asuransi	574.003 (Asuransi Jiwa)
<b>Uang Elektronik atau Dompet Digital</b>	Februari 2022
Volume Transaksi	477,718
Nilai Transaksi	Rp 27,33 triliun
Jumlah Penerbit	63

Sumber: OJK dan Bank Indonesia

ma ini peminjam di Koinworks tak bermasalah dengan biaya layanan yang saat ini diterapkan. Menurutnya, saat ini peminjam lebih mempertanyakan sebab mereka tak bisa lolos untuk mendapat pendanaan.

Tidak masalahnya peminjam terhadap biaya layanan

### Aturan Pajak Industri Keuangan Non Bank

- **Fintech**
  - Untuk *lender* asal dalam negeri kena PPh 15% dari jumlah imbal hasil.
  - Untuk *lender* berbasis luar negeri kena PPh 20% dari jumlah imbal hasil
  - PPN 11% untuk biaya layanan
- **Uang elektronik atau dompet elektronik Terkena PPN 11%**
  - Untuk layanan: Registrasi pemegang uang elektronik, isi ulang (*top up*), pembayaran transaksi, transfer, tarik tunai, pembayaran tagihan, transfer, dan layanan *paylater*.
  - Jasa asuransi perjalanan yang biasanya ditawarkan oleh *marketplace*.
- **Agen Asuransi**
  - Agen asuransi, yaitu 10% x tarif PPN Pasal 7 (1) UU HPP atau 1,1% dikali komisi/fee.
  - Broker atau Pialang asuransi/reasuransi adalah 20% x tarif PPN Pasal 7 (1) UU HPP atau 2,2% dikali komisi/fee

Sumber Peraturan Menteri Keuangan (PMK) Nomor 67/PMK.03/2022 dan Peraturan Menteri Keuangan (PMK) Nomor 69/PMK.03/2022.

juga ditunjukkan dengan 70% hingga 90% peminjam melakukan permohonan pinjaman

berulang.

Lalu bagi Anda yang banyak bertransaksi di dompet digital atau uang elektronik juga harus bersiap terkena imbas PPN 11% bagi banyak transaksi. Misalnya saja, transaksi pembayaran tagihan, isi ulang hingga layanan *paylater*. Hal ini tentu saja bisa membebani bagi nasabah.

Industri asuransi juga terkena pungutan baru. Selama ini para agen membayar PPh 21 atas komisi yang mereka dapatkan. Kini ada tambahan PPN 1,1% dari komisi bruto. "Sulit membebani biaya pajak ini ke nasabah. Seluruhnya menjadi beban agen. Perlu peningkatan produksi agen untuk menutupi kekurangan karena pengenaan pajak ini," terang Iwan Pasila, Direktur Utama BRI Life.

Direktur Center of Economic and Law Studies (Celios), Bhima Yudhistira menyarankan, pajak fintech jangan dipukul rata. Terutama *fintech lending* yang menyalurkan pembiayaan ke UMKM. "Untuk klaster produktif, ada insentif, bahkan pengecualian," ujar Bhima. ■

<b>Judul</b>	Gandeng Shopee, Qoala sediakan asuransi COVID-19
<b>Nama Media</b>	Indotelko.com
<b>Newstrend</b>	Produk Asuransi COVID-19 Shopee X Qoala
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://www.indotelko.com/read/1652100762/gandeng-shopee-qoala-sediakan-asuransi-covid-19">https://www.indotelko.com/read/1652100762/gandeng-shopee-qoala-sediakan-asuransi-covid-19</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-10
<b>Sentimen</b>	Netral

### Gandeng Shopee, Qoala sediakan asuransi COVID-19

07:51:42 | 10 May 2022



JAKARTA (IndoTelko) - Pandemi yang belum benar-benar berakhir, berbagai upaya dilakukan oleh pemerintah untuk menekan angka penyebaran COVID-19 di Indonesia. Awal februari lalu Pemberlakuan Pembatasan Kegiatan Masyarakat (PPKM) kembali diterapkan, sebagai salah satu upaya pemerintah untuk melawan penyebaran COVID-19.

Upaya ini tentunya harus diiringi dengan kesadaran masyarakat untuk saling menjaga kesehatan diri sendiri dan orang lain di sekitar, mulai dari disiplin menerapkan protokol kesehatan, melakukan gaya hidup sehat, menjaga pola makan, hingga memiliki proteksi kesehatan.

Menurut Co-founder dan Chief Operating Officer (COO) Qoala, Tommy Martin, dengan terus meningkatnya kasus persebaran COVID-19, masyarakat masih dibayangi rasa khawatir dan cemas. Agar terhindar dari virus COVID-19, masyarakat perlu memelihara kesehatan dengan melakukan gaya hidup sehat, mengonsumsi vitamin, dan mengurangi mobilitas di luar rumah. "Segala upaya tersebut juga dapat diperkuat dengan instrumen perlindungan lainnya, yaitu asuransi yang mampu memberikan manfaat proteksi terbaik apabila terpapar virus COVID-19," katanya.

#### Rasa juga :

- [Tik tampil trendy dan fresh di Idul Fitri ala Shopee dan Soraya Ulla](#)
- [Shopee luncurkan Shopee Video](#)
- [Cara Shopee rayakan Hari Bumi](#)

Qoala menggandeng Shopee dalam memasarkan produk Asuransi COVID-19 dan bekerja sama dengan perusahaan asuransi Great Eastern General Insurance Indonesia yang terdaftar dan diawasi OJK. Proteksi ini bertujuan untuk menghadirkan ketenangan pikiran bagi masyarakat dalam hal mitigasi risiko finansial.

Asuransi COVID-19 ini dapat memberikan berbagai manfaat yang esensial bagi masyarakat Indonesia. Terdapat dua preferensi proteksi yang dapat dipilih, yaitu perlindungan selama 1 bulan dengan premi sebesar Rp 9.000 atau perlindungan selama 3 bulan dengan premi sebesar Rp 21.000. Dengan biaya premi yang terjangkau, masyarakat diharapkan dapat memiliki proteksi dari risiko finansial yang disebabkan oleh sakit akibat COVID-19.

Pada kesempatan yang sama, Head of Brands Management & Digital Products Shopee Indonesia, Daniel Minardi mengatakan, "Shopee senantiasa ingin beradaptasi dan berupaya memenuhi kebutuhan pengguna melalui berbagai inovasi dan kolaborasi yang kami hadirkan. Kami menyambut dengan sangat baik kerjasama dengan Qoala kali ini untuk menghadirkan Produk Asuransi Kecelakaan Diri, Asuransi Rawat Inap dan Asuransi Covid-19 yang dapat dimanfaatkan oleh seluruh pengguna Shopee."



Ditambahkannya, lewat kerjasama ini, ia berharap dapat memberikan kemudahan akses terhadap ragam pilihan produk yang dapat melengkapi kebutuhan kesehatan dan kehidupan sehari-hari pengguna.

Proteksi asuransi ini memberikan keterangan pikiran lewat perlindungan yang mencakup penggantian biaya tes PCR jika positif COVID-19 hingga Rp 1.000.000, santunan karantina mandiri karena COVID-19 mencapai Rp 2.000.000, serta santunan rawat inap harian karena COVID-19 (maksimal 14 hari) sebesar Rp 200.000 per hari. Produk Asuransi COVID-19 ini juga memberikan manfaat apabila pemilik polis meninggal dunia akibat kecelakaan sebesar Rp 10.000.000. Produk Asuransi COVID-19 ini telah dirilis dalam aplikasi Shopee per tanggal 1 April 2022 dan diharapkan dapat membantu memproteksi masyarakat Indonesia.



Masyarakat juga dapat memanfaatkan promo cashback 100% hingga sebesar Rp 15.000 yang akan didapatkan dalam bentuk Koin Shopee, untuk pembelian produk asuransi COVID-19 di Shopee. Promo ini berlaku dari tanggal 1 Mei hingga 31 Mei



<b>Judul</b>	Pengenaan PPN akan Membebani Perusahaan Asuransi dan Agen
<b>Nama Media</b>	Kontan.co.id
<b>Newstrend</b>	Pajak PPN Asuransi
<b>Halaman/URL</b>	<a href="https://keuangan.kontan.co.id/news/pengenaan-ppn-akan-membeban-perusahaan-asuransi-dan-agen">https://keuangan.kontan.co.id/news/pengenaan-ppn-akan-membeban-perusahaan-asuransi-dan-agen</a>
<b>Tanggal Berita</b>	2022-05-09
<b>Sentimen</b>	Netral

## Pengenaan PPN akan Membebani Perusahaan Asuransi dan Agen

Selvi, 09 Mei 2022 / 17:51 WIB



©2022 KONTAN. All rights reserved. © Desain logo logo perusahaan asuransi. #KONTANKONTANKONTAN



Reporter: Selvi Mayasari | Editor: Handoyo

**KONTAN.CO.ID - JAKARTA.** Regulasi mengenai pengenaan pajak pertambahan nilai (PPN) atas penyerahan jasa agen asuransi, jasa Pialang asuransi, dan jasa Pialang reasuransi disebut akan membebani perusahaan asuransi dan juga agen.

Seperti diketahui bersama, hal tersebut di atur dalam Peraturan Menteri Keuangan (PMK) Nomor 67/PMK.03/2022 tentang Pajak Pertambahan Nilai atas Penyerahan Jasa Agen Asuransi, Jasa Pialang Asuransi, dan Jasa Pialang Reasuransi yang ditetapkan pada 30 Maret 2022 dan mulai berlaku pada 1 April 2022.



Direktur Eksekutif Asosiasi Asuransi Umum Indonesia (AAUI) Bem Dwyanto menjelaskan, sehubungan dengan terbit dan berlakunya PMK-67/PMK.03/2022 akan terdapat beberapa penyesuaian baik pada sisi administrasi, sistem, maupun biaya yang akan menjadi beban bagi Perusahaan Asuransi.

Baca Juga [Pajak Pertambahan Nilai, Begini Kebijakan di Tinc, Indosat, dan Tokopedia](#)

"Namun demikian, atas kondisi tersebut kami tetap akan mengusahakan agar semuanya dapat memberikan perlindungan optimal kepada konsumen dengan pengenaan premi yang wajar," kata Bem kepada kontan.co.id, Senin (9/5).

PMK Nomor 67/PMK.03/2022 ini merupakan salah satu dari empat belas aturan turunan dari ketentuan pada UU Nomor 7 Tahun 2021 tentang harmonisasi peraturan perpajakan, yang dituangkan dalam peraturan menteri keuangan agar memudahkan wajib pajak dalam memahami dan melaksanakannya.

Ada tiga pokok, pengaturan dalam turunan Undang-Undang Nomor 7 Tahun 2021 tentang Harmonisasi Peraturan Perpajakan (UU HPP) tersebut. Pertama, sebagai pemungut PPN, perusahaan asuransi dan perusahaan reasuransi wajib melakukan pemungutan, penyerahan, dan pelaporan PPN atas pembayaran komisi jasa agen asuransi dan jasa Pialang asuransi/reasuransi.

Kedua, PPN dipungut dengan besaran tertentu. Untuk agen asuransi, yaitu 10% x tarif PPN Pasal 7 (1) UU HPP atau 1,1% dikali komisi/fee. Sedangkan untuk broker atau Pialang asuransi/reasuransi adalah 20 persen x tarif PPN Pasal 7 (1) UU HPP atau 2,2% dikali komisi/fee.

Ketiga, penyederhanaan administrasi untuk agen asuransi, agen asuransi wajib memiliki Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP) dan kemudian dianggap telah dikuatkan sebagai pengusaha kena pajak (PKP), tidak wajib e-faktur, dan tidak melaporasikan SPT Masa PPN.

"Yang harus disiapkan dalam jangka dekat ini adalah bahwa semua agen harus mempunyai NPWP dan setiap perusahaan harus melaporkan potongan pajak dari setiap agen," ujar Bem.

Selengkapnya >